MILLIONAIRE MINDSET

SCIENCE TO GET RICH

SERIAL 09

KUMPULAN CATATAN MARDIGU WOWIEK TENTANG
BISNIS, KEHIDUPAN, KEPEMIMPINAN, DAN KEMAKMURAN

Menjadi Independen

Mengganti uang dengan waktu menggunakan tenaga kita nama lainya adalah bekerja. Mulai dari bekerja di level yang paling bawah non skill labour sampai high caliber professional semua nya sama. Selama kita bekerja dengan orang lain, selama kita bekerja membangun kerajaan orang lain status kita adalah "dependent".

Bergantung dengan sesuatu.

Misalnya kita adalah pegawai swasta, bagian pemasaran. Ketika terjadi perubahan corporate action dalam perusahaan kita bekerja , dari retail menjadi digital. Mendadak anda bisa "un-employ" alias menganggur, karena banyak tenaga manusia di gantikan teknologi.

Disebut "dependent" Karena kita bergantung dengan perusahaan kita bekerja. Bergantung kepada keputusan top manajemen strategi. Strategi tepat perusahaan bertumbuh, strategi gagal perusahaan bangkrut.

Saat ini di Indonesia kaum pekerja ini lebih dari 40 juta orang. Mereka di sebut pegawai, kaum pekerja. Mulai dari "blue collar worker" atau buruh kerja secara fisik, hingga "white collar worker" atau para pekerja professional di kantoran yang lebih mengutamakan ketrampilan,jaringan bisnis, ilmu pengetahuan dan pikiran berstrategi.

Sekali lagi, hampir semua termasuk kategori "dependent", kebergantungan. Saya katakan hampir semua karena masih ada lagi yang membedakan diantara mereka, yaitu mereka yang punya "proven track record" akan mudah mendapatkan pekerjaan baru dikala perusahaan lama, tutup, bangkut, pindah corporate action. Mereka

dengan cepat bisa mendapatkan “income “ lagi, walau masih bergantung juga tetapi cepat, nganggur nya ngak lama.

Disisi bawah, yang un-skill dan un-educated ditambah lagi mereka dependent maka kelompok ini sangat sulit untuk survive jangka panjang. Kompetisi mereka banyak. Lapangan kerja terbatas sekali di level ini.

Jadi, sekarang bagaimana kunci sukses-nya? Jika seseorang berada di strata terbawah, maka lakukan hal berpindah strata, jadi skill, educated dan “independent”.

Syarat yang harus di ingat : keberpindahan strata ini dari bawah ke atas tadi, jangan bergantung pada jokowi, jangan bergantung pada partai, jangan bergantung pada Negara , jangan bergantung sama siapapun, hanya pada diri anda dan Tuhan.

MENJADI INDEPENDEN
Jika anda ingin naik ke strata ekonomi yang lebih tinggi, satu hal yang harus diingat : jangan pernah bergantung pada apapun. Jangan bergantung pada boss. Jangan bergantung pada pemerintah. Bergantunglah hanya pada diri anda, dan Tuhan."
fb.com/wowiek
mardiguwp
t.me/mardiguwp

"Jangan Menolak Pria Karena Miskin, Karena Kalau Sudah Mapan Seleranya Bukan Kamu"

Memiliki seorang teman selagi kecil hingga saat ini masih selalu berhubungan adalah sebuah keuntungan. Dia tahu siapa kita luar dalam. Kalau saya hitung-hitung, sampai saat ini kami sudah membina persahabatan 37 tahun lebih.

Dia memiliki keunikan. Tubuhnya yang tidak terlalu tinggi, pemikir serius, sewaktu muda katakanlah masa sekolah SMP plus masa SMA pasukan putih abu-abu tampangnya katrok banget, kampung pol. Berangkat dari keluarga sangat sederhana (baca :miskin), tinggal di rumah kontrakan yang terus menerus berpindah. Hampir dikatakan ngak ada yang menarik dari penampilannya. Kelebihannya dia agak pinter dikit, rajin baca di bawah lampu sentir, sehingga dia belor, berkacamata.

Sebagai mana manusia seumurannya waktu itu usia (SMP-SMA) di masa puber tersebut, diapun pernah naksir lawan jenis nya.

Banyak wanita yang cantik. Banyak wanita yang menawan membuat hati sahabat saya itu tertambat. Dia naksir para gadis idamannya itu ada 10 kali, ada 10 gadis. Dan dengan keberaniannya dia “pop the question” ke banyak cewek itu. Sudah nembak 10 kali ke para gadis itu, dan dia ditolak 11 kali. Lebih banyak ditolak dan tak ada satupun yang berhasil di gaetnya.

Saat ini, waktu berjalan, sukses menghampiri dirinya. Beberapa kali pulang kampung halaman, yang terbanyak adalah menyempatkan reuni temen SMP atau SMAnya dulu. Beberapa gebetan masa lalunya, kembang hatinya masa lalu, para alumni hatinya, yang sekarang usianya di sekitar ujung 40an tahun..ada lah yang mulai flitering berakrab-akrab dengan sahabat saya ini.

Kemudian komentarnya dalam hati waktu itu, yang ia ceritakan ke saya, "Jiah eluh, kenapa ngak dulu-dulu ndeketin ginih. Salah juga kamu sih, tidak bisa baca tanda jaman dulu-dulu. Kalau dulu kamu bisa membaca tanda-tanda jaman, pastilah aku di samping mu sekarang."

Di sisi lain, istrinya saat ini kalau sahabat bisa lihat, yah..sangat terawat. Masih seperti wanita berusia 30 an. Catatan, untuk urusan dunia wanita ini memang khsusus. Harus dibahas di waktu khusus. Karena memang "merawat" itu hasilnya jangka panjang dan sayangnya biaya merawat itu jangka pendek. Sulit sulit gampang me-maintainnya.

Masih dalam hati sahabat saya berkata, "Makanya kalau melihat pria bukan seberapa ganteng dia saat ini. Bukan seberapa pintar. Bukan seberapa sukses. Tetapi lihatlah seberapa 'tough' gigih dia. Kegigihanlah yang menentukan masa depan seseorang menjadi lebih baik."

Tanda-tanda jaman adalah kemampuan wanita melihat kegigihan pria. Agilitynya. Mental toughnessnya. Semangat membaranya.

Bukan dari pandainya dia bicara membual dan merayu. Bukan dari atletis tubuhnya. Bukan dari rapih dan wangi sabun mandinya. Sekali lagi, lihat dari kemampuan MANTUL nya ketika jatuh. Dari tetap senyumnya ketika lelah. Dan dari sempatnya memberi perhatiannya walau hidup berkekurangan.

Nah, sekarang kita baru masuk ke bisnis. Karena dari gambaran di ataslah, saya ingin sahabat menjadi seperti pria yang mapan, yang gigih tadi. Seperti sahabat saya ini.

Apa arti kegigihan itu? Bagaimana sih menjadi tetap "gracefull under presure"? Apakah anda "crack" pecah di bawah tekanan atau anda malah fight abis-abisan?.

Ketika "shit happened" dalam kehidupan anda? Apa yang anda lakukan?

Pikiran saya ketika menulis ini ke flash back di awal tahun 2000 an. Dimana salah satu periode hidup saya juga jatuh, crash down. Berantakan. Maka yang saya lakukan kala itu adalah, mencari proyek.

Mencari pekerjaan atau bekerja tidak mungkin membalikan keadaan dengan cepat itu pendapat saya. Masalahnya saya minus, berhutang dan di kejar kewajiban.

Berusaha , berwira usaha, ya merintih dan tertatih karena yang membuat saya bangkrut karena berwirausaha, mana aja pegawai bangkrut yang ada hanya "jobless". dunia ngak runtuh-runtuh amat.

Karena berwirausaha (kondisi saya saat itu). Modal habis, aset habis, hutang menumpuk, kewajiban jalan terus tak berkurang. Terus ...wirausahanya di apakan?

Ya fokus di usaha tadi. Untuk menghidupi organisasi, staf ngak usah tahu masalah kita. Ngak semua orang kuat dan bertahan di kala susah. Pegawai bagus yang percaya diri akan memilih mencari karir baru.

Yang tersisa hanya 2 type. Yang pecundang karena tidak bisa diterima dimana-mana. Atau yang loyal. Dia mungkin bukan terburuk dan pasti bukan terbaik, yang biasa saja, tapi dia loyal.

Dalam peristiwa saya, seperti dugaan. Yang pinter ya keluar. Yang loyal bertahan. Yang pecundang saya keluarkan. Dan urusan dapur, saya cari utang-an saya cari proyek.

Tiap hari, jalan keluar rumah dari pagi sampai malam, silaturahmi ke sana ke mari. Dan saya selalu “looks succes”. Baju rapih, sepatu kinclong dan banyak bertanya, banyak mendengar. Ini adalah sebuah ilmu yang saya dapat dari mentor saya orang hongkong bernama Brian Wong. Orang yang galak, demanding, asshole pol.

Kala itu, saya kerja di sebuah bank devisa, di tahun 1991, gajih pertama saya Rp 350.000. Dan sampai saat ini saya masih pajang slip gajih tersebut. Saya juga selalu ingat gajih pertama saya tersebut dipakai untuk apa. Karena hal itu ditanyakan oleh Brian, "What you gonna do with your first salary?"

Saya tabung? Saya jawab dengan setengah pede.. "Bullshit!!" katanya lagi, "I dont trust you". Saya bilang kemudian, "Saya traktir temen temen dan keluarga". Yang di jawab olehnya, "Stop this none sense!, you spend on that for what?", Apa yang saya

akan dapat dengan mentraktir orang-orang? Rasa hormat? Kebanggaan. Belum pantes luh! Itu kata-kata keras darinya.

"Semua orang succes itu ‘delay gratitute' menunda kesenangan", Kata Brian berapi-api. "Jadi saran saya, buy the best suit. Invest on your “looks”!". Jadi saya disarankan untuk “mendandani” penampilan saya. Beli busana kantor terbaik. Brian melanjutkan, "Beli yang bermerk, beli yang 'in fasion'. Beli yang mahal. Habiskan seluruh pendapatan kamu untuk 'looks succes'. Kamu toh masih tinggal di rumah keluarga bukan, masih bisa makan bukan?," Itu kalimat atasan saya yang demanding.

Dan tahu apa yang dilakukan? Dia menemani saya belanja. Shoping for style. Kepaksa banget saya yang santai dan informil dipaksa rapih dan formal. Masuk ke hugo boss outlet, beli satu baju, uang saya habis. Satu baju, pakai chufling manset 2 pair. Uang sebulan gajih musnah.

Bulan berikutnya di pepet lagi saya, beli celana di St michael dan sabuk. Lalu gone, uang saya musnah. Bulan berikutnya, sampai 5 bulan kalau tidak salah. Kami ke armani, ferogamo, dan jas ke hugo boss.

Karena gajih saya habis saya harus gerak mendapatkan ekstra income, yaitu dengan komisi. Jadi di sela kerjaan rutin di divisi treasury, nyambi juga dengan jualan deposito. Divisi ini memberikan komisi yang lumayan, 025% dari setoran. Keluar di bulan ke 2 setelah buka rekening deposito.

Apa yang terjadi 6 bulan setelah saya kerja. Orang kalau lihat saya ya gayanya seperti manajer muda sebuah bank asing. "A man with very sharp looks with shining shoes", duh belagu deh pokoknya. Bayangin aja. Single. Dan ‘looks success”. Sekali lagi saya ulangi menulisnya. "Looks success". Hanya tampangnya doang yang sukses. Kitanya mah kantongnya masih tipis. Dompet hanya buat ganjel pantat doang. Biar empukan dikit kalau duduk di bangku keras.

Tapi mungkin ini juga yang membuat saya ada kemudahan mendapatkan klien deposito tadi ya. Habis yang dateng klimis kinyis kinyis gitu, hahaha. Atau lain lagi, yang buka rekening deposito kasihan sama saya yang sudah susah susah bergaya sukses. Berdrama sukses di depan dia dan dia hargai lah drama saya. Ini anak sebenernya tong kosong. Gayanya doang terlihat sukses. Ya udah kasihan. Masuk sedikit deh buka deposito sama dia. Paling begitu perasaan mereka ya.

Jadi “moral lesson” yang saya mau lanjutkan ceritanya adalah, saya tetap “looks success” bergaya sukses di tahun 2000 an di kala “shit happen” dalam kehidupan saya. Kemana-mana selalu rapih datang ke kantor teman. Bawa teman yang punya mobil mewah sebagai gandengan ketika menuju suatu tempat. Saya biasa membawa teman saya yang kecil si kancil yang saya tulis di awal.

Dia tahu niat saya. Jadi ketika “mencari” proyek dengan bertandang ke banyak tempat, saya terlihat meyakinkan (dengan bawa dia dan mobil kerennya). Sulit loh berlagak sukses di kala tekanan bertubi-tubi. Dan saya belajar banyak dari peristiwa tersebut. Banyak belajar untuk tetap “grace under preasure” karena sekali kita gentar orang di hadapan kita terasa.

Urusan ini, saya belajar dari teman saya si kancil itu. Dia mahir sekali memerankan hal ini. Dia gigih. Dia sabar. Dia pendengar yang baik. Dia lucu. Dia santun.

Walaupun dulu dia terlihat kerempeng, katrok, yang sampai sekarang juga begitu, tapi vibrasi yang diberikannya, positif banget. Karena itu dia sukses benaran. Dalam proses saya, dia mentori saya terus di setiap “porspecting”. Yang ternyata berbuah dengan baik.

Pelajaranya yang saya dapat adalah : mata kita, wajah kita, kata-kata kita, tidak boleh ada keluhan. Tidak boleh ada getaran minus. Pertahankan getaran semangat. Pertahankan getaran polos, netral, dan beri kesan anda adalah solusi. Ngak gampang, tidak nyaman, namun drama tersebut harus dimainkan. Peran tersebut harus dengan sepenuh hati di jalankan. Looks success itu membawa sukses...dan success Its a part of a life.

Resep Bikin karyawan Disiplin & Produktif

" Sepandai-pandainya orang yang multi talent, masih kalah sama orang yang multi face (muka dua)"

Wowiek asshole? Sepertinya bukan barang baru di dengar tapi rasanya itu sudah "past tense" deh. Kalau saya mengukur diri saya seperti di usia saat ini "value" saya sudah bergeser. Ini menurut saya loh. Mungkin saya salah namun saya berusaha keras untuk tidak menjadi seorang asshole, dalam bisnis tentunya.

Sebagai seorang yang selalu lapar, membuat orang di sekeliling saya gerah. Mereka banyak bertanya..ini orang (wowiek) apa yang di cari sih?! Kalimat seperti itu pastinya banyak muncul dalam benak orang di sekeliling saya.

Kalau rumus "been there done that" hampir semua pernah dilakukan, pernah disana. Lalu apa yang dicari sekarang? Legacy peninggalan kepada anak cucu? Mau membuktikan kepada dunia bahwa ada seorang namanya wowiek..mau jadi legenda?! Kenapa sampai saat ini masih menekan (orang dan diri sendiri) ke batas limit.

Setahu saya, seorang asshole sulit bertahan lama karena selalu mementingkan ambisinya. Dan yang dilupakan untuk mencapai ambisinya biasanya "injek kaki" orang, ilmu kodok deh, sikut, injak!.

Sementara kalau ke atas, "kissing ass" jilat pantat pejabat, atasan..semua di service habis. Apa kata pemegang kekuasaan adalah kebenaran tertinggi. Pejabat minta apa adalah sebuah komando wajib taat. Seberapapun aneh permintaan tersebut. Yang penting izin keluar, kontrak dapat, fasilitas di percepat.

Jadi kesimpulan saya "being an asshole" hanya jangka pendek. Kalau saya mau bermain panjang, hidup enak tanpa tekanan, rubah menjadi seorang yang tahu batas. Dan ngak gampang bagi orang seperti saya ini. Bahkan kalau saya teringat kembali ke sebuah masa dimana saya harus survive plus bisa mencicil beban hutang. Saya dari seorang entrepreneur, balik lagi ke sisi pegawai walau sulit pekerjaaanya saya terima.

Seorang sahabat yang dulunya pernah jadi karyawan saya memiliki jalan hidup lebih baik dalam mengambil keputusannya. Dia menjadi pemilik sebuah perusahaan besar dan meminta saya bergabung dengan posisi asosiate director selama 2 tahun kontraknya. Tugas saya utama, menciptakan disiplin dan ketaatan dalam perintah, militansi.

Dan wowiek seorang asshole, perkataan saya keras dan lantang, rasanya Cuma Ahok kualitas hardikannya di atas saya. karena walaupun saya juga menggunakan "high tone language" saya tidak pernah pakai makian goblok, danisi kebon binatang! Saya main pecat, cut off, fired!

Mas, saya belum pernah memimpin 200 staff professional yang 60% nya graduate oversea student. Bisakah mas wowiek bantu saya mengendalikan perusahaan sampai mereka fit? Itu adalah kalimat yang keluar dari mulut employer saya ketika saya akan bergabung. Saya di suruh membuat 200 staf yang 60% nya merupakan lulusan luar negeri dengan gelar sarjana sejajar master, taat dan disiplin. Dan bagi saya itu bukan hal aneh atau baru. Saya pernah memimpin dengan typology pegawai sebanyak ini dan mirip ini.

Kalau di bayangkan seperti di perusahaan multi nasional bukan? Seperti bekerja di Citibank, bekerja di Cevron dan sejenisnya. Namun ini perusahaan swasta nasional. Pemiliknya swasta nasional dan berbisnis multinasional.

Jadi baru 1 bulan bekerja 30 manajer sejajar merasa gerah dengan saya. disiplin dan tekanan setiap saat saya berikan, mulai dari sales marketing, pembukuan, pajak, legal, HRD, produksi saya tanya semua harus tahu PNL perusahaan base on daily performance.

Bayangkan, setiap manajer harus tahu PNL profit and loss perkembangan bisnis perusahaan setiap harinya. Begitu pembukuan hijau saya puji, begitu kuning saya mulai "control freak". Begitu merah..seseroang akan saya pecat!

Saya buat target pembukuan harian!

Di hari pertama saya bekerja sudah saya suruh mereka buat target pekerjaan harian yang di hubungkan dengan bagian keuangan. Itu kerja ekstra, banyak yang "reluctant" ngak mau mengerakan pantatnya sewaktu keluar dari lidah saya perintah itu. Mereka tanya..siapa luh? Kalau gw ngak kerjain lu mau apa? pecat gw…benar

bung!..saya eksekutor terbaiuk urusan lay off karyawan. Apa lagi yang ngak produktif dan mempunyai "bad influence". Mereka pasti ngak suka saya. dunia nya lain, species kita lain,. Dan saya predator species malas dan pemangsa orang yang "bad influence".

Tapi bagi penghasil profit, walau saya ngak nyaman, mereka tetap saya kasih hak nya, pujian ataupun material seperti bonus, gajih, bahkan jabatan.

Hingga akhirnya mereka menghadap direksi, ber 30..para majaner jajaran middle manajemen tersebut memuncak marahnya kepada saya.

Mereka meminta waktu share dengan direksi. Waktu itu kebetulan 2 direksi dan 1 komisaris ada di kantor. Posisi mereka memenag bisa membuat siapapun naik pangkat atau sebaliknya, angkat koper dari kantor.

Seingat saya mereka duduk di meja meeting melingkar. Semua wajah berhadapan dan kebetulan memang ruang meeting nya besar. 3 direksi berhadapan 30 manajer dan VP.

Mas wowiek, kata satu direksi. Tunggu diluar, kayaknya anak-anak pada marah dan mau share dengan saya. nanti saya kode baru mas masuk keruangan ya.

Saya mengangguk. Tidak ada rasa gentar tuh dalam diri saya. biasa saja. Padahal saya tahu di dalam ruangan tersebut nantinya akan ada kalimat makian, hujatan, kekesalan pasti keluar dari mulut mereka. Suasana pasti panas.

Jam lima , alias 2 jam setelah mereka berada di dalam, saya dipanggil. Saya masuk ruangan memberi salam sapa yang hanya di jawab oleh 3 orang direksi yang duduk di kiri saya. saya di persilahkan menjadi orang ke 4 di hadapan 30 orang manajer level tersebut. Wajah mereka masih merah dan tegang. Namun ada kepuasan dari ekspresi mereka. Dan sepertinya wowiek akan tuntas, selesai pada hari itu.

Saya duduk biasa saja. Lalu satu direksi yang di tengah yang merupakan presiden direktur berjalan pelan kebelakan. Di meja belakan ada 2 buah buku telfon yellow pages. Dia ambil dan dia bawa pelahan kembali ke mejanya, dan ketika dekat meja..buku telfon tebal itu di banting ke meja meeting!

Gubraaak!!! Saya ber tiga yang paling dekat dengan bantingan buku tersebut sampai kaget. Pastinnya 30 orang di depan saya juga kaget, Suara keras sekali dan lalu dia

bicara dengan nada ngak kalah keras (catatan, dia tidak pernah begini sebelumnya)..dari tadi saya mendengar kalian berbicara keras, kasar dan provokatif terhadap orang yang namanya wowiek, si asshole ini (dia menunjuk muka saya).

Kamu semua baru di tekan sebulan sudah banci semua, manja semua..saya dulu 2 tahun sama dia…tiap hariu jam 8 sudah denger ocehan dan omelannya, pulang jam 11 malam baru bisa dan jam 7.30 sudah dikantor lagi terus menerus selama 2 tahun. Apa gw ngak gila di bawah dia! Gila, marah kesal..sama seperti kalian, tapi saya tidak mengeluh!..ini sekarang saya jadi begini, dan ini (dia menunjuk satu direksi) adalah hasil makian, tekanan asshole wowiek!!!

Kalau kalian tidak setuju dengan tindakannya…sebaiknya kalain resign saat ini juga, hari ini juga. Tapi kalau kalian disini…ikuti dia. Katanya sambil menunjuk ke saya. suasana jadi terbalik, saya yang kikuk sekarang. Dan ketiga puluh orang di hadapan saya ekspresi wajahnya berubah. Yang tadinya merah marah dan percaya diri, menjadi diam, dan pucat.

Suasana hening seketika. Sampai terdengar suara komisaris yang santun berkata, ok, pertemuan selesai, kami ber empat akan melanjutkan meeting lagi. Kalian boleh keluar.

Satu-satu antrian keluar ruangan. Tinggal kami berempat. Tak lama kemudian, 3 tangan menggulurkan kesaya. Terima kasih mas, kehadiran anda memang untuk itu, “bad cops”..tapi setelah kami timbang-timbang..mas juga harus berubah, kekerasan juga kali ya mas apa yang mas wowiek lakukan. Mas bisa berubahkan? Kalimat santun dari 3 sahabat saya jabat erat.

Dan saya berkata..maaf ya apa yang saya lakukan dulu..kayaknya kalaian merasakan hal yang lebih keras lagi ya di banding mereka. Tapi kalian melakukan saat ini ribuan kali lebih baik dari saya. saya akui performa ketiga sahabat itu habit sekali. Yang saat ini, 16 tahun kemudian ketiganya masih bersama, dengan jalan hidup yang akan mereka tempuh kedepan berlainan namun saling dukung. Bravo!!

Merusak Bisnis adalah Tugas Utama Pemilik Bisnis

Chamath Palihapitiya. Mungkin tidak banyak yang mengenal namanya, apa lagi julukannya "Charlie foxtrot" dare devil entrepreneur pengusaha gila. Namanya saat ini sangat di hormati salah satunya dia menemukan sebuah rumus psikologi social yaitu tentang keinginan manusia untuk "exist", terkoneksi, yang menyentuh hak dasar manusia bahwa semua manusia di ciptakan sama hak nya.

Rumus itu men-destruct merusak tatanan baku dunia social media. Sewaktu dirinya mempresentasikan ide nya, maka seorang pemimpin visioner seperti Mark Zukerberg pun bersedia merombak ulang facebook. Inilah yang terjadi di tahun 2008. Sehingga dalam 1 tahun, di tahun 2009 dari 50 juta pengguna facebook meningkat 750 juta membernya. Dia sendiri bergabung di FB tahun 2005 sebagai VP engineering yang dalam 3 tahun mengusulkan perubahan radikal, membongkat FB ala sosmed terdahulu menjadi baru, yaitu apa yang kita pakai FB sekarang ini.

Saat ini Chamath Palihapitiya sudah tidak bersama facebook lagi namun sudah menjadi seorang venture capitalist yang besar, yang dia bangun selagi dirinya masih bekerja di facebook.

Tulisan yang saya ini sebenarnya repost dari tulisan lama saya, di mana dalam perusahaan Empora yang saya pimpin, setiap saat saya selalu menyapa para manajer dan top leader dengan sapaan email yang biasa disebut Empora CEO Message.

“DESTRUCTION IS JOB NO.1” (before the competitor does it to us). “Merusak adalah pekerjaan utama!” Itu adalah kata-kata provokatif dari Tom Peters, pakar manajemen yang visioner, sekitar 10 tahun lalu.

“Tugas utama pemimpin bisnis adalah MERUSAK bisnis.” Sekilas pernyataan itu gendheng. Tapi coba kita lihat, pernyataan Tom satu dekade lalu itu kini terbukti benar adanya.
Karena hal tersebut tulisan kali ini muncul. Setelah perjalanan bisnis yang panjang bersama-sama team Empora ke beberapa kota minggu lalu, kami mendiskusikan masa depan pemimpin yang akan membangun organisasi Empora dikemudian hari beserta anak usahanya.

Hingga saat ini ada 7 proyek yang akan Empora bangun, pastinya Empora memerlukan minimum 7 orang CEO pastinya masih di tambah manajer berbagai level dan divisi. Dan seperti pertanyaan berikut, bagaimana Empora akan mencari para CEO dan leader yang akan menjadi panglima disetiap proyek tersebut? maka inilah jawaban saya.

Persis seperti dibilang Tom, kini seorang pemimpin bisnis memang tak cukup lagi hanya piawai membangun bisnis, ia juga harus piawai “MERUSAK” bisnis. Steve Jobs piawai “merusak” Apple dari Apple 1.0 yang hampir bangkrut menjadi Apple 2.0 yang gagah perkasa dengan iPod, iPhone, atau App Store-nya. Di Indonesia kita punya Ignatius Jonan yang piawai “merusak” KAI 1.0 yang lelet menjadi KAI 2.0 yang gesit.

Sebaliknya perusahaan-perusahaan yang dulu hebat seperti Kodak, GM, Nokia, atau Sony terus-menerus babak-belur mengalami kemunduran karena tak kunjung menemukan CEO yang mampu “merusak” fondasi model bisnis yang kini sudah tak relevan lagi. Karena itu seorang CDO (”Chief Destruction Officer”) kini adalah sosok yang paling diburu perusahaan-perusahaan di seantero jagat raya.

Yang sering kita dengar salama ini tentu adalah Chief Executive Officer, Chief Financial Officer, Chief Operating Officer, atau Chief Marketing Officer. Eh… kini ada binatang baru lagi namanya Chief Destruction Officer.

Dari arti harafiahnya saja sangat aneh dan "nggak nyambung". Destruction artinya "perusakan" atau "penghancuran". Jadi, kalau CEO bertugas mengelola seluruh strategi dan operasi perusahaan; CFO mengelola keuangan perusahaan; CMO membangun strategi pemasaran; lha si CDO ini tugasnya "menghancurkan" perusahaan.

Sekilas memang gendheng. Tapi jangan salah! Itu semua bukanlah celotehan main-main. Bukan pula gurauan siang bolong para kernet angkot yang sedang menunggu penumpang. Mari pelan-pelang kita coba mencernanya.

Lanskap bisnis sekarang ini bergerak dengan kecepatan tinggi secepat kecepatan cahaya: "chaotic", "radical", "turbulent", volatile", "uncertain", "unpredictable", dan masih banyak lagi istilah yang digunakan untuk menggambarkannya. Lanskap bisnis yang bergerak dengan kecepatan cahaya ini bukannya tanpa resiko dan bahaya. Bahayanya sangat-sangat besar.

Mau contoh? Layanan surat pos "mati" dimakan killer app baru seperti email, SMS, dan ATM. Kodak yang lebih seratus tahun perkasa kemudian "dihabisi" oleh layanan photo sharing yang diberikan perusahaan start-up anak kemarin sore seperti Instagram. Toko kaset legendaris Aquarius Mahakan di Blok M tutup "dibunuh" platform baru seperti iPod-App Store,menyedihkan?!.

Untuk bisa survive di tengah perubahan yang kaotik tersebut kuncinya terletak pada satu kata: "PENGHANCURAN". Untuk sukses di era light-speed changes Kita tak boleh segan-segan menghancurkan sendi-sendi kesuksesan masa lalu kita: "break with the immediate past". Kenapa? Karena barangkali formula dan sendi-sendi kesuksesan tersebut sudah tak relevan lagi sekarang.

Bahkan kalau perlu, Empora harus bisa bengis "membunuh" organisasi kita sendiri, dan kemudian membangunnya kembali menjadi organisasi yang sama sekali baru. Kita tak perlu ragu untuk "menghabisi" model bisnis lama yang sudah tak relevan lagi dengan yang lebih baru dan fresh. Kapanpun, kita harus siap dan tak segan-segan melakukan creative destruction… penghancuran secara kreatif.

Kalau krisis bisa kapan pun datang dan terus "mengintai", tanpa sinyal, tanpa pemberitahuan, maka creative destruction haruslah menjadi "keseharian" operasi perusahaan kita. Organisasi kita, orang kita, sistem yang kita bangun, budaya perusahaan kita, haruslah memiliki kapasitas dan kepiawaian untuk melakukan creative destruction.

Organisasi Empora haruslah memiliki “alert system” untuk mengendus munculnya krisis, dan kemudian dengan agilitas yang tinggi Empora harus mampu mereseponsnya dengan creative destruction yang terkelola secara baik.

Kalau sudah demikian, menjadi jelas bahwa, “winning in the light-speed change era is about survival”. Dan daya survival organisasi kita akan ditentukan oleh kapasitasnya melakukan creative destruction. Dan kalau kita sepakat bahwa keberlangsungan (sustainability) organisasi adalah tujuan paripurna kesuksesan bisnis, maka kesuksesan itu tak lain adalah sebuah perjalanan panjang dimana kita melompat dari satu creative destruction ke creative destruction yang lain. Persis yang dilakukan Apple, atau Google, atau Amazon.

Ingat, sustainability is a journey of destructions; it is a destruction safari for long-term survival.

Untuk sukses melakukan destruction safari kita butuh seorang CEO yang juga seorang CDO. Kita butuh team yang punya satu dedikasi untuk menghancurkan status quo lama, dan membangun “kerajaan baru” di atas puing-puing kehancuran itu, sebuah organisasi yang barangkali sama sekali baru dan fresh.

Pernah beberapa minggu yang lalu pak Pieter mitra kita di Area 247 Ketapang Banyuwangi menceritakan bahwa ada pengusaha hotel di Hawaii yang setiap 5 tahun men “demolise” menghancurkan rata hotel yang dibangunnya dan di bangun model baru dengan design baru, penampilan baru. Karena efek psikologi pasar yang merasa kalau “baru” itu lebih bagus.

Gagalnya Hilton Hotel (sekarang hotel Sultan), lalu sahid hotel group adalah citra “tua” nya, olds fashion, kaku. Sedangkan merubuhkan hotel sahid atau hotel Sultan ditengah jalan sudirman bisa membuat mereka tak memiliki income pendapatan selama 2 tahun.

Untuk itu system “ destruction & change” kita adopsi bukan hanya dalam manajemen namun juga dalam design hotel, restaurant, theme park kita dimana setiap saat kita akan merubah seperti pada fasadenya, fungsi nya semua bisa dirubuhkan segera di bangun mengikuti perubahan jaman, dengan tanpa kehilangan moment bisnis.

Ini salah satu solusi “destruction & change “ yang kita jalankan, termasuk organsisasi Empora, selalu dinamis, out of the box, selalu panasaran, selalu mencari terbaik.

Disinilah ke flexible an Empora, baik organisasinya maupun karyanya harus sangat lincah bergerak beradaptasi bahkan dengan menghancurkan hingga rata apapun yang kita bangun dan siap membangun dengan creative karya baru yang sesuai dengan pasar. Inilah juga tipe CEO yang merupakan CDO yang akan membangun Empora kedepan.

Singkat kata, saya setuju 1000% dengan Tom Peters: “DESTRUCTION IS YOUR JOB NO. 1”. Dan dari Empora saya bisa pastikan, kedepan akan lahir generasi yang sangat kreatif menghadapi masa depan yang berwarna. Keep curious Empora.

Seni Menjadi Tegas dengan Poker Face

Memenuhi undangan RUPS di kantor di bilangan gatot subroto saya bertemu dengan mitra lama saya yang menyambut di ruang kerjanya sambil bercerita khas gaya aslinya yg lugas dan terbuka.

Wiek..orang pribumi banyak yang kiasu! Kata ci mei lin kepada saya saat itu.

Waduh, sadis banget tuh kata-kata cie, kata saya pada mitra bisnis saya cie cie (kakak) lay mei lin. Seorang ibu chiness totok yang telah berbisnis dengan saya lebih dari 15 tahun. Cie..ati2 ngomong begitu, didenger orang bisa berabe.

Cie mei lin hanya tersenyum, karakternya yang terbuka blak-blakan membuat iya bisa di katakan pengusaha tangguh. Khan gw ngomong hanya di depan lu,jawabnya melanjutkan pernyataannya.

Lah.. tapi yang gw omongin khan emang fakta dari perilaku pegawai gw, mereka banyak yang mau dapet duit gede tapi ngak mau kerja keras, mau seneng tapi ngak mau prihatin, mau kaya tapi ngak mau usaha. Minta mulu, menuntut terus dan itu arti kata KIASU! Bahasa chiness yang sering di ucapkan oleh china Singapore menunjukan sifat perilaku orang dengan karakter malas seperti tadi.

Terus ada lagi nih..yang namanya poker face alias menjaga mimic muka bener-bener ngak bisa main, mereka semua jelek sekali kalau sudah melakukan negosiasi atau duduk didepan pelangga, buyer atau seller. Wajah mereka mudah terbaca. Ini gawat, asli..dalam bisnis atau dalam mencari duit membuat mereka mudah di kerjain, mudah di tipu, mudah di gocek.

Gampang banget jadi korban, nah kalo mereka pegawai gw khan repot..cie melin mencoba menjelaskan dari sisi lain.
Loe bayangin ya wiek...beberapa bulan lalu perusahaan gw Global Trading co(tidak bermitra dengan saya) mau beli pabrik milik china kota yang sudah tua, empek lah.

Dia mau jual semua asset pabrik berserta bisnisnya. Kami semua sudah menghitung secara teliti, kalau pabrik itu di jual harga berkisar Rp 7 M, kami berani bayar. Lalu untuk menghormati si engkoh yang punya pabrik, gw beserta team datang ke pabriknya di cakung.
\
Sampai sana sudah di siapkan ruangan yang kami bisa bernegosiasi. Dan mereka pinter posisinya kami dan mereka sengaja di hadapan sejajar. Ini posisi serupa dengan orang kalau lagi main cap sa atau kartu. Mereka ber 3 gw ber 5. 2 orang manajer gw adalah pribumi, sudah 3 tahun lebih sama gw tapi baru kali ini gw dudukin sejajar. Biasanya mereka duduk di belakang ngak sejajar namun gw merasa kali ini mereka harus gw sejajarkan.

Gw buka bicara pertama-tama dan gw menunjukan bahwa data keuangan dan produksi ngak terlalu baik kondisi sekarang di pabrik ini setelh kami pelajari jadi mohon dia membuka harga berapa mau lepas.

Lalu si engkoh langsung ambil alih pembicaraan, menurrutnya agar cepat dan ngak basa-basi dan itu gaya cina banget. Dia langsung bilang, you sudah lihat dan sudah pelajari smeua I punya pabrik sekarang I langsung aja kasih you harga, semua Rp 7M.

Gw dan 2 anak bah gw biasa aja mendengar harga yang keluar yang sudah sesuai dengan rencana kita diawal. Nah gw perhatiin tuh dua staff gw mukanya berubah, menjadi seneng, danitu terbaca dengan jelas. Gw aja bisa baca, apa lagi itu engkoh dalam jarak deket face to face begitu. Dia baca lah pastinya, bahwa harga Rp 7M yang dia tawarkan kemurahan!

Ini yang gw sayangkan. Ini yang menurut gw banyak pribumi ngak punya poker face kemahiran menjaga mimic muka. Gw kesel banget melihat perilaku itu. Ini bisnis, ini peluang, ini hal yangbisa membuat gw dan staff beserta keluarga bisa melangsungkan kehidupan, bisa bayar pajak bisa terus menghasilkan keuntungan yang semua balik ke kami. Gara-gara hal kecil ini peluang hilang.

Ini bukan kali pertama, ini yang kedua. Memang bukan mereka pelakukan. Dan lu tau apa yang terjadi setelah mimic mereka terbaca oleh tu engkoh. Si engkoh tua

bangkotan itu jago dagang, jago bisnis dia tau kemurahan lalu dengan tenag dia bilang. Itu belum termasuk harga izin-izin dan kontrak dagang yang kita masih punya untuk 2 tahun ke depan dari I punya pelanggan lama. Nilai kontrak bisa kasih you untung 2 M setahunnya. Gw minta itu di itung di muka.

Wiek, gw tau banget tadinya dia (pemilik pabrik) sudah mati angin alias pasrah . gw tau banget wajah dan mimic orang yang sudah pengen cepet-cepet keluar dari keadaan sekarang. Pengen cepet ganti mainan, tau banget lagak dan gayanya. Dan si engkoh sudah begitu posisi dan kondisinya. Dan semua gerakan wajah mendadak menjadi berubah, gaya badanya dan menatapnya jadi garang, jadi kayak si engkoh jaman muda dulu kali ya. Mendadak tekanan suaranya, menjadi mantap dan posisi duduknya menjadi yakin akan mendapatkan penawaran lebih alias naik dari tawaran awal.

Gw tetap harus tenang. Walau di hati gw kesel banget sama perilaku staff gw tadi. Buyar sudah mau membeli pabrik plastic harga murah seperti yang sudah di bayangkan dan di kalkulasi sebelumnya. Ya gw juga ngak mau kalah posture gw bilang harga engkoh ketinggian, kami mundur. Tanpa tawaran lagi. Gw tahu dari gelagatnya kalau dia minta gw menawar tapi ngak begitu strategi dagang. Gw mundur. Gw selesaiin masalah internal gw dulu, yaitu staff gw yang dua orang ini.

Di mobil gw ngomong dengan mereka panjang lebar. Gw kasih tau dimana kesalahan mereka dan mereka harus belajar untuk masa depan mereka, untuk bekal mereka sendiri suatu hari nanti dimanapun mereka akan inget pelajaran ini. Inget kalimatnya dimanapun mereka berada nanti, kenapa…mereka gw keluarkan dengan terhormat. Gw bukan beri mereka pelajaran manajemen tapi gw kasih pesangon 5 kali lipat aturan depnaker. Bagi gw bukan masalah duit tapi ada sebuah pelajaran yang seluruh pegawai dalam organisasi gw harus tau jika mau terus bersama gw. Utamakan profit dan keluraga didalam perusahaan.

Gw memegang teguh pejaran dari engkoh-engkoh gw dulu yang datang merantau dari negeri china dari provinsi sechuan. Gw adalah generasi ke 4. Kakek buyut gw datang ke indoensia tahun 1800an dan bahkan kakek dari ibu gw dapet bintang gerilya di beri sukarno karena seluruh hartanya di berikan untuk pejuang kemerdekaan, dulu engkoh gw tinggal di daerah pelabuhan sunda kelapa.

Pelajaran yang selalu di dongengkan kalau lagi xin chia an adalah cerita tsun zu. Salah satunya adalah ketika jenderal tsun zu muda baru jadi panglima dia dipanggil raja. Raja memerintahkan tsun zu untuk membuktikan kepandainya sebagai

pemimpin panglima perang. Raja memerintahkan tsun zu untuk mengatur ke 20 selirnya baris berbaris.

Maka, menjalankan perintah raja, tsun zu dengan tegas mengatur ke 20 selir raja tersebut. hadap kanan graak!. Yang ada bukannya baris menuruti perintah jendral tetapi tertawa cekikikan lah semua selir2 tersebut. begitu pun pada perintah selanjutany tsun zu memberikan contoh bagaimana seharus nya seseorang melakukan gerakan hadap kiri atau kanan. Setelah memberi contoh, tsun zu mulai lagi dengan aba-abanya, pasukan hadap kiri graak. Kebali ketawa dan cekikikan memenuhi ruangan.

Raja memperhatikan dengan seksama apa yang akan tsun zu lakukan. Tsun zu tetap diam di depan barisan. Dan memalingkan wajahnya ke pada raja.

Tsun zu bertanya, apa saja yang boleh dia lakukan untuk mengatur pasukan selir ini. Maka sang raja berkata, anda boleh melakukan apapun demi taatnya dan rapihnya pasukan. Tsun zu mohon di informasi mana selir raja, 2 orang yang paling raja suka.

Maka sang raja menyebutkan 2 nama. Lalu nama itu di panggil tsun zu kedepan. Kepada masing-masing selir ke sukaan raja di beri pasukan, masing2 sembilan orang. Maka terbagi lah dua pasukan tersebut.

Lalu tsun zu memerintahkan kepada kedua slir kesukaan raja tersebut. perintah kan kepada pasukan kalian masing2, untuk menghadap kekanan.

Sang selir masing-masing berjalan kehadapan pasukannya dan berkata, pasukan hadap kiri graaak!..meledak ketawa para selir tersbut lebih parah lagi dari sebelumnya. Bahkan ada yang terguling-guling karena lucu, menurut selir tersbut pastinya. Raja tersu memperhatikan apa yang jendral tsun zu akan lakukan. ‘

Tak lama, tsun zu menghadap raja. Mohon petunjuk apa saja dan limitnya apa untuk tsun zu bisa mengatur pasukan. Raja sekali lagi berkata, apapun boleh asalkan semua menjadi taat dan rapih sesuai dengan permintaan raja bahwa tsun zu adalah jendral yang di taati pasukan dan raja ingin membuktikan langsung.

Lalu tsun zu memanggil ke dua permaisuri kesukaan raja. Mereka berdiri di depan tsun zu dan dengan dua tebasan leher kedua selir tersebut di penggalnya. Lalu dengan lantang tsun zu berkata, pasukan, hadap kanan graaak!!!. Ke 18 selir tersebut langsung melksanakan perintah dengan tegap, taat dan rapih tanpa satupun salah.

Moral of the storynya atau intisari dari cerita tersebut itulah yang ci mei lin hendak katakankepada saya. hari ini kita RUPS kebetulan semua anak usaha juga gw panggil. Termasuk lu wiek. Disini kita mengadakan perpisahan dengan kedua pegawai gw tersebut yang telah berbakti selama 3 tahun.

Banyak pelajaran yang mereka dapati tentunya dari peristiwa peristiwa terjadi selama ini. Salah satu juga tujuannya mengapa smeua harus hadir untuk memahami bahwa dua orang ini bukan looser atau pecundang. Mereka pemenang, mereka pahlawan yang karena mereka, seluruh oragnisasi kita, anak usaha kita menjadi lebih baik, lebih taat dan lebih rapih, team work nya menjadi baik lagi. Pesangon yang di berikan kepada mereka sangat layak.

Saya masih ingat acara tersebut di awali dengan cerita singkat dari ibu mei lin lalu serah terima pekerjaan secara simbolis kepada manajer baru. dan kedua orang staff manajer tersebut masing-masing berpidato mengucapkan kalimat perpisahan. Dan bagi saya pidato mereka sangat menyentuh karena mereka sadar dan mendapatkan banyak pelajaran dari ketegasan ibu mei lin. Kemudian mereka semua saling berpelukan, dan banyak air mata tumpah disana dengan ucapan yang baik-baik keluar dari rekan-rekan sejawat.

Banyak diam saya kala itu, bagi saya sendiri, setiap peristiwa yang menghampiri diri saya adalah bukan hal yang tidak disengaja atau ujug-ujug. Saya yakin semua ada hikmahnya untuk saya ambil pelajaran, lalu diambil yang menurut saya cocok dan pas buat saya. itulah menurut saya banyak hal yang selalu saya syukuri dimana Allah selalu memberikan saya banyak peristiwa yang bisa saya ambil untuk bekal pelajaran saya, termasuk bermitra dengan mei lin dan mendapat ilmunya. Bahkan saya yakin, sahabat yang membaca tulisan inipun pasti bukan hal yang tidak disengaja, ini pasti rencana Tuhan. #peace

How is The Money Come to You?

Sebagai seseorang yang memahami sedikit kerja otak. Usulan seorang sahabat cukup membuat saya berfikir keras.

Pernyataannya singkat namun memberikan saya waktu untuk menjawabnya. Dia menyatakan bahwa budaya bisnis bangsa indonesia masih sangat hijau. Masih bermental pedagang kakilima.

Buktinya ada 40 juta saudara kita yang bertumpu dari bisnis paling bawah ini. Kalau dihitung 1 orang menghidupi 4 orang maka 10juta saudara kita berfikir demikian. Sisanya...tidak berfikir kearah bisnis sama sekali.

Menurutnya, adakah ini kesalahan sistem kerajaan yang berkuasa di banyak wilayah indonesia sehingga rakyat kebanyakan adalah manut ikut saja. Atau pemahaman agama yang disalah artikan seakan harta membuat sengsara. Harta membuat persaingan. Harta dianggap cinta dunia. Harta membuat berjarak dengan Tuhan. Harta sumber perpecahan dan lain sebagainya. Atau pemahaman lainnya

Adakah pemahaman ini membuat otak menjadi tidak memiliki PROSPERITY CONSCIOUS?

Cukup luas matrik pertanyaan tersebut.

Hanya dari sebuah pernyataan, dasar pemikiran kebanyakan bangsa Indonesia bukan bisnis. Entah itu pemahaman agamanya, pemahaman kultur budayanya. Dasarnya adalah berjarak dengan bisnis.

Saya tidak setuju dengan pemahaman tersebut. namun saya tidak menolaknya. Saya kenal sekali perilaku universal terhadap penolakan. Kita tidak akan mendapat kebenaran. Maksudnya begini. Suatu hari kita bertanya pada anak kita tentang hasil ulangannya. Dia bialng belum dibagikan. Kita tahu dia berbohong. Kita mendesaknya atau kita memberinya waktu untuk menyiapkan sebuah kebenaran.

Jika kita tekan pada saat itu. Dia akan tertekan. Dia akan takut. Dia akan menjadi tertutup. Kita tidak akan mendapat kebenaran.

Saya tahu sedikit tentang ilmu otak manusia ini. 4 tahun belajar di negeri Paman Sam untuk bidang ini. Psychology terapan untuk bisnis. Tahun 1990an pulang dari belajar tersebut bekerja sebagai profesional di dunia keuangan sebelum ber wira usaha di pertengah tahun 96. Sejak tahun 2000an membantu banyak perusahaan dalam bisnis consultan kemudian memberanikan diri menulis beberapa tulisan untuk anda. Mudah-mudah ilmu yang sedikit ini bermanfaat.

Jadi ilmu yang akan banyak saya tuangkan adalah ilmu kemanusiaan. Ilmu otak manusia bekerja. Ilmu respons dalam dunia bisnis di indonesia.

Saya tidak akan terlalu repot dengan ilmu tinggi ekonomi yang berdasar pada transaksi di negara maju. Saya cukup bangga dengan produk lokal. Kita punya kebijaksanaan lokal sendiri. Kita harus bisa menguasai pasar dengan kebijaksanaan lokal tersebut.

Saya akan memulai dengan PROPERITY CONCIOUS. Kesadaran kaya. Kaya adalah pilihan. Cara otak bekerja adalah pilihan ini sekilas fakta tentang otak. Bangsa manapun didunia. Ukuran otaknya (volume) ukuran panjang syaraf, jumlah pengantar kimia dalam otak, sensor semua sama. Kecepatan kemampuan berfikir

yang oleh sebagaian orang disebut IQ juga tidak berbeda jauh. Kemampuan menyimpan data, sama.

Anggap otak itu komputer. Anggap otak itu HARDWARE. Semua manusia, sama.

Lalu dimana perbedaanya?

Mengapa yang satu lebih sehat dari yang lain. Mengapa yang satu mudah tertawa, mengapa manusia yang lain mudah mendapat jodoh, mengapa dia lebih cepat mendapaty uang?

Ada sebuah fakta. Jika 375 nama orang yang saya sebutkan ini. Hartanya di gabungkan semua. Sama dengan kekayaan 3 milyar umat manusia.
375 orang sama dengan 3 milyar manusia!

Bill gates, donald Trump, warren buffet, laxmi mittal, paul ellen, mark cuban, jeff bazos, rupert murdock, sam walton, dan terus berlanjut hingga 375 orang demikianlah jumlah kekayaan mereka, sama dengan gabungan 3milyar manusia.

Otak sama, nasib beda?

Nasib?

Ini batu sandungan pertama. Ada sebuah sistem pada manusia yang namanya belief system. Sistem keyakinan. Ini ditanam di subconcious seseorang. Jika sudah ditanam di posisi ini. Merubahnya memerlukan teknik khusus. Cara biasa tak akan pernah berubah.

misalnya kebiasaan merokok. Maaf saya mengambil contoh merokok karena mudah dipahami. Saya tidak merokok, namun saya bukan anti orang perokok. Prinsip saya merokok itu baik, tidak merokok lebih baik. Itu hanya sebuah pemahaman dan pengambilan posisi melihat sesuatu.

Kembali merokok sebagai contoh. Dalam iklan di tv secara vulgar di tulis MEROKOK BISA MENYEBABAKAN KANKER,GAGAL JANIN, PENYAKIT PARU-PARU dan lain sebagainya. Dibacakah oleh setiap perokok? Ya..berhenti karena takutkah mereka. Tidak, mengapa?

Inilah kerja otak.

Otak consious yang menguasi informasi pengetahuan hanya menguasai 12% dari sebuah tindakan. Subconsciousnya 88%. Informasi tadi hanya menempel di conscious tidak menjadi gerak. Otak subconscious...merokok itu nikmat. Itulah yang dilakukan

Kita kembali ke prosperity consious, kesadaran kemakmuran, IQ kaya, Tulang kaya, balung sugih, apapun itu, bagi mind master ini adalah software kaya yang mereka miliki. Kesadaran kaya adalah software. 375 orang kaya memiliki software ultra kaya tersebut. 3 Milyar sisanya tidak memiliki.

Bisa menerima? Masih berat?..dimana nasib?

Ya..ini pertanyaan kecil dari kelompok besar. Ini pertanyaan saya pula. Saya mengalami jalan kehidupan yang turun naik seperti gelombang laut selagi badai. Saya pernah memiliki materi berlimpah yang 3 tahun kemudian tinggal dirumah kontrakan dengan masih menanggung hutang besar. Kemudian kembali berlimpah materi yang kemudian kembali terpuruk. balik lagi naik ke atas lalu terbalik di puncak dengan beragam kisah.

Saya banyak bertanya urusan ini. urusan jalan hidup !

Hingga saya memutuskan belajar, belajar, belajar kemanapun dan mencari kemanapun untuk mendapatkan jawabannya.

Sampai pula saya belajar ke Ramta's Mind di Australia tahun 2001 disinilah semua terungkap. Setidaknya menjawab pencarian saya. Jadilah sebuah pelajaran bisnis ala mardigu. pengalaman2 pribadi (to be continue) # peace be upon us

Di Ramta School, Hari pertama 110 orang murid hadir. Dari 10 negara. Ada india, australia, philipina, malaysia, kamboja, hongkong, jepang, amerika, inggris, terakhir dari iran. Saya satu-satunya dari Indonesia.

Hari pertama perkenalan, masing –masing cerita jalan hidup merekam masing-masing sharing berbagi sedetail dan serinci mungkin. Wah...seperti film drama. Ceritanya seram-seram. Menegangkan. Taruhan nyawa hilang dan angota keluarga yang meninggal terbunuh hal yang biasa. Parah semua kondisinya. ada yang usia 55 tahuns elama 40 tahun bekerja hanya untuk membayar hutang, ada yang bangkrut berhutang dengan genk mafia, ada yg dikejar2 triad dan dibunuh keluarganya, ada

yang ditipu habis2an oleh keluarga senidiri, wah sulit di bayangakn cerita jalan hidup mereka, bahkan 100 kali mendengar cerita masing-masing, 100 kali saya menangis. Saya tentu tidak boleh menceritakan rincian cerita mereka karena ini menjadi rahasia diantara kami.

Dimana kami seakan sudah menjadi saudara sependeritaan , common sorrow. Jalan hidup saya jika mendengar cerita mereka menjadi tak sebanding, tak ada apa-apanya.

Hari berikutnya, sang instruktur menceritakan jalan hidup mereka. Sama saja awalnya kusut semua. Mereka ber 5. Masih muda. Yang paling tua baru 35 tahun. Namun rekening mereka paling sedikit AUD $ 6,000,000.

"Diampuuut..!"ujar saya dalam hati berkali-kali. Milionaire mindset di ajar oleh millionaire. ok..ini benar. Ini adil. Kami dilihat kan ke atm dana mereka. Mereka tidak dusta. Diperlihatkan keesoakan harinya bagaimana uang itu datang kemereka.

Mulai melek mata saya. Mulai lompatan-lompatan kecil liar di otak berjalan. Aha...aha..itu berkali-kali.

Hari berikutnya. Pelajaran dimulai.

Formasi setengah lingkaran. Tanpa meja. Pelajaran trespassing namanya. teritori ego kami akan di terabas, akan di cross, akan di lewati, siap-siap marah, siap-siap tersusuk hatinya. Kami peserta diberi pertanyaan," how is the money come to you?'. bagaimana uang datang ke anda?

Seluruh peserta mendapat giliran, kalau sama ratakan semua menjawab DENGAN BEKERJA.

Pertanyaan berikutnya. "Kalau anda tidak ada uang apa yang anda lakukan?"

Seluruh peserta berbicara bergantian, kesimpulan.."mencari kerjaan. Karena dengan bekerja kita mendapat uang".

Pertanyaan berikutnya, kalau anda bekerja apa yang anda peroleh?

Seluruh peserta menjawab, UANG!"

Pertanyaan berikutnya, JADI BEGITULAH CARA KERJA OTAK ANDA? Untuk mendapat uang anda harus bekerja.

Kita stop sebentar. Ada yang salah dari pernyataan diatas? Tentu tidak bukan. Inilah pertanyaan dan pernyataan selanjutnya.

bisakah anda tidak bekerja , anda dapat uang? ..otak saya kram, macet. kemudian terdengar suara instruktur melanjutkan...

Karena anda berfikir uang datang kalau bekerja, kalau tidak punya uang anda mencari kerjaan, dan anda pikir anda mendspat uang, padahal itu hanya menyambung hidup, diakhir bulan uang anda habis lagi, dan anda bekerja lagi, begitu roda kehidupan yang anda putar, BENAR?

Otak saya berhenti. Rasanya tidak ada yang salah.bukankah itu pemahaman yang umum. Uang didapat dengan bekerja. Gak kerja ya gak dapat duit.

Pertanyaan berikut agak menohok saya. Anda berTuhan mr Mardigu, anda percaya Tuhan.

Ya, pasti

Tuhan anda bisa apa?

Duh kalau ini bukan pelajaran trespassing sudah ngamuk saya. “Tuhan saya bisa segalanya. Tak terhingga, “jawab saya dengan nada tidak nyaman.

Instruktur bernama Geoff mendekat, “Tuhan mu tak terhingga bisa ngapain aja, bisa semuanya?”

“Bisakah anda meminta pada Tuhan. Kamu dirumah, duduk dengan orang yang mencitaimu dan yang kamu cintai, mengerjakan sesuatu menjadi kesukaanmu, UANGMU TAK TERHINGGA. Bisa gak?!”.

Saya gelagepan

Di tekan lagi saya. Bisakah tuhanmu mendatangkan uang padamu tanpa kerja. Hanya mengerjakan yang kau cintai, DAPAT UANG TAK TERHINGGA, bisa kah?

“Bisa! “,Jawab saya keras

“Kenapa kamu tidak minta itu? Kenapa kamu tidak minta kepada Tuhan, ya Tuhan.. saya mau berkumpul dengan orang yang saya cintai, mengerjakan sesuatu yang saya sukai, menyenangkan banyak orang, santai, membuat sehat, membuat pinter, membantu alam, dan dapat duit tak terhingga..kenapa ngak minta kayak gitu, kenapa ngak taro kata2 itu dalam pikiranmu, kenapa malah milih yang repot, yang cape, yang buat frustasi hanya untuk dapet duit?! Kenapa minta kerja baru dapat uang?!”. nada suaranya meninggi dan mengeras

Saya tidak menjawab, saya ya juga bingung. Kenapa saya mau dapat uang harus kerja? Kenapa ngak diem aja atau mengerjakan sesuatu yang enak dan santai aja?. Tapi kenyataanya khan orang harus kerja juga apapun itu? Buktinya banyak orang yg santai –santai malah masuk jurang kemiskinan. Ini maksudnya saya harus apa ya.

Geoff menekan saya lagi..kalau anda datang kesini masih mempertahankan dan mempertanyakan hal-hal dasar. Anda siap-siap kecewa. Kalau anda percaya anda yang menentukan nasib anda siap-siap terkejut. Kalau anda percaya nasib bukan ditangan anda, anda pasti kecewa. Kalau anda percaya Tuhan bisa melakukan apapun anda pasti mendapat sesuatu. Kalau anda percaya garis tangan sudah di tentukan sebelumnya anda pasti frustasi, kalau anda percaya anda menulis jalan hidup anda sendiri anda pasti menemukan jalan keluar.

Kalau anda banyak berfikir dan mepertanyakan metode pengajaran selama 7 hari kedepan siap-siap angkat koper karena anda tidak mendapatkan apa-apa, kalau anda pasrah dan percaya anda sangat di untungkan karena semua akan mudah. Kalau anda percaya inilah jawaban atas doa anda anda pasti menikmati setiap proses di kelas ini. Kalau anda masih memegang kukuh belief sistem anda yang lama anda akan persis akan menjadi seperti anda sekarang, kalau anda meruntuhkan seluruh bangunan anda dan bersiap membangun pondasi belief baru siap-siap melihat diri anda yang anggun yang sesuai dengan maunya anda.

kemudian nada suaranya melunak dan makin pelan...Anda kesini sudah membuang waktu, membuang tenaga, membuang pikiran, membuang uang..apa yang tersisa dari anda hanya pola pikiran saja , kalau anda mau membuang pola tersebut kita akan melanjutkan pelajaranya. Siap-siap akan sakit, sakit hati karena semua yang anda pegang bisa lepas bahkan harus lepas. Bahkan kebenaran yang anda pegang akan di challenge, di tantang ke batas ujung. Diri anda akan di dorong ke batas yang

anda merasa apakah mungkin, apakah masuk diakal, masak sih, bagaimana bisa, pernyataan dan pertanyaan logika belief lama akan di tantang, kalau ternyata tidak teruji, rubuhkan. Ingat – kebenaran yang terbenar adalah kebenaran yang teruji, kebeneran yang terbenar adalah kebenaran yang tidak "menohok/menyinggung" siapa pun, kalau ada yang sakit hati gara-gara kebenaran ini, pelajaran kebenaran ini salah..dan kebeneran yang paling terbenar . ia membela dirinya sendiri...

Sepulangnya dari belajar di Australia.

Jujur, 3 bulan setelah kembali. Saya belum memulai mempraktekan. Belief sistem saya tertabrak tabrak.

Nasib kita yang menentukan?. Sementara saya punya keyakinan nasib di tentukan Tuhan. Sebuah tabrakan belief sistem. Saya belum bisa terima. Kalau saya tidak terima. Saya harus menerima kondisi sekarang. Berhutang dan hidup susah. Memulai sesuatu akan terbawa putaran sama. Memulai yang baru harus merubah belief sistem. Ini pengalaman saya. Mungkin hanya terjadi pada saya.

Pelajaran meng-cancel doa. Dalam sebuah sesi di millioanire mindset ada pelajaran berfikir dan berdoa yang tidak boleh di cancel.

Contohnya, saya di perintahkan memohon, waktu itu. Misalnya memohon Berikan 1 milyar rupiah pada akhir bulan ini. Saya manut, Ya Allah saya minta 1 milyar di rekening saya akhir bulan ini". Lidah saya berucap, hati kecil saya berkata lain, mungkinkah? Darimana caranya? . dan perkataan dihati kecil itu di pelajaran yang saya peroleh adalah meng cancel doa. Hal itu membatalkan doa

Dalam membuat permohonan tidak boleh di cancel. Percaya utuh. Setiap keraguan harus di panjatkan lagi permohonan. Ulang lagi. Karena permohonannya di cancel sendiri.

Ribuan kali saya coba, ribuan kali saya cancel. Belief sistem saya belum bisa terima. Masak sih? Kok gitu doang? Emang bisa? Dari mana caranya?

Di Tahun 2001 itu saya bekerja untuk menutupi biaya hidup dan sebagian cicilan hutang. Posisi sebagai Direktur Bisnis Advisor dari sebuah investment banking ternama PT Refund (sekarang bernama PT Recapital) di jakarta cukup besar kompensasi bulanannya. Namun hanya kerja kontrak. Hanya dari 2000-2002, 24 bulan. kontrak akan berakhir 9 bulan lagi dari masa saya ke australia tersebut.

Suatu pagi. Saya meminta anak kedua saya, fathur yang berusia 5 tahun, “mas fathur tolong ayah di ambilkan sepatu. Yang hitam.”,Kata saya

Fathur diam saja.

Saya ulangi sekali lagi.”Fathur..kamu dengar khan ayah suruh apa?” Dia tetap diam dan berjalan menjauh. Suara saya tinggikan, intonsi suara saya tekan. Dia diam menunduk.

Emosi saya terpancing, “ini anak kok gak nurut sih!”, kata saya dalam hati. Saya berjalan kearahnya. Gerakan marah terpancar di wajah saya. Matanya menatap saya tepat di mata saya. Agak ketakutan ekspresinya.

Saya kaget, kok dia takut? Saya berkata dalam hati. Langsung saya berlutut mensejajarkan mata nya dengan mata saya. ini adalah metode dasar psikologi mendidik anak dimana mata sejajar menunjukan kesetaraan, kesederajatan. Kalau atas bawah, anak di bawah dan orang tua di atas, bola mata anak yg pupil (hitam) di posisi atas ini sangat sugestif membuat posisi orang tua otoritatfi dan sianak inferior. Di kondisi saya dan fathur kondisi tersebut tidak boleh, saya lagi marah, fathur lagi takut jadi langsung saya sejajarkan sehingga dia nyaman karena merasa sederajat.

Saya ubah ekpresi saya, saya datarkan suara saya. Tolong ambilkan sepatu ayah sayang?..kaki saya dipeluknya. Bahasa tubuhnya saat itu yang saya rasakan adalah dia tidak mengizinkan saya berangkat bekerja.

Kembali saya terhenyak. Tadinya mau marah, namun signal yang diberikannya cukup kuat, jangan pergi!..ayah belum memberikan banyak rekening emosi ke fathur. Itu yang saya dapat.

Rekening emosi saya kurang kepada fathur. Lama saya menatap wajahnya. Tiba’-tiba saya putuskan..baik ayah tidak bekerja hari ini. Kamu mau apa sayang?

Ajarin mas fathur naik sepeda roda dua ayah terus main layangan? Boleh?..pintanya dg lagak lucu memiringkan kepala

Saya menganguk. Saya telfon sekertaris saya si Yola tolong bilang pada pimpinan pak Rosan. Saya tidak masuk, off.

Seharian saya ajari fathur naik sepeda roda dua, sorenya kami bermain layangan, 7 jam sangat padat berkualitaslah setidaknya menurut saya. Malamnya dia memijat-mijat sebagain tubuh saya. Nikmat sekali rasa dihati. Tiada tara rasanya. Ah...enak ya berkumpul dengan orang yang kita cintai, mengerjakan hal yang kita cintai, mendapatkan uang tak terhingga.

Seperti KLIK terjadi di Otak .

Saya mendadak seperti mendengar saya berbicara pada diri saya sendiri, katanya ingin punya anak sholeh, kok ngaji diajari orang lain, belajar sepeda dg orang lain, belajar baca tulis sama orang lain, bagaimana rekening emosi bisa tumbuh. Bukannya dulu pernah mengatakan bahwa kalau bisa setiap cell dari anak yangtumbuh saya memiliki andil terbesar, agar di kemudian hari tidak ada sesal. Sementara faktanya, setiap hari sibuk. Pagi berangkat anak belum bangun, pulang anak sudah tidur. Ketemu di kala weekend sdh kecapean pengen istirahat. Anak tau tau tumbuh membesar dan membesar tanpa ada kontribusi saya apa-apa..saya terhenyak.

Lalu saya putuskan seketika itu juga tanpa pikir, cikar kanan ..vaya condios. Kita bakar kapal!! Ini istilah saya mengandaikan tindakan seorang Panglima perang Jabbal Tariq sewaktu menaklukan Gibraltar. Pasukannya kalah jumlah dan nyali ciut mau mundur. Jabbal Tariq memerintahkan bakar kapal. Sehingga pasukannya tidak ada pilihan kecuali maju berperang

Besok. Saya membuat surat resign. Tertuju pada partner owner perusahaan tersebut, rosan roslani. Saya mendadak percaya 100% bahwa uang akan datang kesaya. Tanpa usaha banyak. Dan saya tidak pernah cancel. Utuh saya percaya permohonan itu pada Tuhan. Entah mengapa? Tapi saya percaya dan semangat sekali.

Hari berlalu tanpa ada yang istimewa. Herannya orang modern seperti saya tidak banyak tanya-tanya. Enjoy total. Benar seperti orang aneh. Ngak mikir blass

Sore itu saya menyiram bunga. Diluar dari kebiasaan. Saya tidak pernah siram bunga.

Tahu-tahu sebuah motor menghampiri. Pengemudinya menggunakan helm berkaca gelap. Saya tidak tahu siapa dia.

Sore bapak..katanya sambil membuka helm

Eh..ray sahanaya rupanya..dia orang ambon tetangga saya yang tinggal berjarak tiga rumah disebelah. Dia mengontrak disana. Begini bapak..bapak adakah uang 10 juta di tangan? Katanya dengan logat ambon yang kental

Maksudmu?

Begini bapak, beta mau jual samua barang dirumah beta bapak. Beta jual 10 juta bapak. Termasuk motor baru ini bapak. Tv, kulkas, AC, kontrakan rumah, samua bapak ambil boleh kah?.

Wah..ray..jujur uangku hanya 6 juta. Inipun buat bayar hutang besok, saya menjawab apa adanya

Dia terdiam. kemudian berkata, beta dapat kerja kapal bapak. Malam ini kapal so angkat jangkar, jam sambilan kita so balayar bapak, beta di Kontrak 3 tahun bapak. Gajih bagus 2500 dollar sabulan bapak. Beta harus cepat-cepat balik pelabuhan bapak.. lalu dia terlihat berfikir sebentar dan kemudian berkata, Baiklah bapak..beta kasi bapak samua. Bisa kasih 6 juta sekarang kah?

Ada, saya menjawab. Saya masuk kedalam 1 menit keluar saya berikan uang 6 juta. Dia senang sekali giginya yang putih berkilat tak pernah hilang dari bibirnya, ray menandatangi tanda terima, dan 3 lembar kwitansi kosong untuk motor. Dan kunci kontrakan. Bawa koper berangkat pakai ojek.

Saya terdiam. Memegang 2 kunci. 1 kunci rumah kontrakan, 1 kunci motor beserta surat-surat.

Saya ke kontrakannya yang lebih luas sedikit dibanding rumah kontrakan saya. Cukup rapih untuk seorang bujangan. Barang-barangnya terawat. Keesokan harinya saya jual semuanya kecuali motor yang saya butuhkan mengganti Honda tiger saya, juga ongkos sekolah ke australia. Total saya memperoleh sisa uang 19 juta!. Dan rumah kontrakan yang masih 1 tahun lagi. Catatan kontrakan saya tinggal tersisa 2bulan kala itu.

Inikah properity concsious itu?

Millionaire Mindset

Mohon luangkan waktu sejenak, bukan saja sahabat yang akan bergabung dalam Millionaire Mindset Boot Camp tetapi semua boleh jika berminat tentang ilmu kemakmuran, science to get rich.

Chapter tulisan ini adalah dasar pemahaman teori Mindset.

Dalam belajar ada 2 hal yang biasanya dilakukan, 50% teori, 50% praktek. Ini sisi teorinya.

Ini adalah sedikit pengalaman, izinkan saya berbagi. Pengalaman saya di tahun 2001 dimana saya mengalami kebangkrutan luar biasa bahkan memiliki hutang dan kehidupan keluargapun morat marit. Langit diatas seakan runtuh-itu yang saya rasakan saat itu.

Sebuah nasehat yang saya dapat dari sahabat saya waktu itu adalah," hutangmu tak mungkin terbayar dan beban mu tak mungkin berkurang jika kamu tetap menggunakan cara berfikir seperti ini". lalu saya putuskan untuk melakuan " sesuatu yang baru".

Dengan sedikit uang dari hutangan dan waktu yang sempit saya memilih berangakat dan mengikuti workshop ke Ramtha's di Sydney Australia. Walau dengan jual asset terakhir dan pinjam sana sini.

Pikiran saya sederhana , seperti tulisan di atas , "Hutangmu tak mungkin terbayar dan beban mu tak mungkin berkurang jika kamu tetap menggunakan cara berfikir seperti ini".

7 hari workshop yang sederhana namun sangat esensial (menurut saya) memberikan saya semua jawaban tersebut dan tahu kah anda hanya dalam 2 tahun semuanya berbalik setelah saya "melihat sesuatu dengan cara pandang baru" yang bukan cara pandang saya kemarin, semuanya sangat cepat berbalik menjadi lebih baik...lebih baik. Saya syukuri pengalaman ini hingga saat ini.

Mindset Pikiran Makmur.

Secara keseluruhan anda adalah manusia yang terlahir sempurna. Dasar setiap anda adalah baik. Anda di beri hak menjadi lebih baik. Berhak mendapatkan kesuksesan,

kebahagiaan, semangat dan anda berhak memperoleh hubungan dengan pasangan yang berbahagia, kesehatan yang sempurna, pekerjaan yang layak, dan kehidupan berkecukupan dengan limpahan finasial. Ini semua hak asasi anda. Semuanya adalah paket yang anda miliki.

Anda di ciptakan untuk mendapatkan kesuksesan. Anda di design memiliki rasa percaya diri "self esteem". Anda diciptakan memiliki hormat atas diri sendiri "self respect" kebanggaan diri. Anda sebuah mahakraya. Sebuah masterpiece. Tidak ada dua anda. Tak ada yang sama persis dengan anda. Unik.

Anda di ciptakan sebagai "Co Creator to God"...pencipta nomor dua setelah Tuhan!. Anda memiliki bakat dan kemampuan terpendam yang menakjubkan. Gali dan pergunakan potensi itu. Anda akan memperoleh apa yang anda impikan...

"Be carefull with what you wish". Benar..hati-hati dengan apa yang anda inginkan dan ucapkan. Bersama tulisan yang saya persembahkan, saya telah membuktikan. Sekarang giliran anda.

Ketahuilah....anda hidup di sebuah zaman yang menggagumkan. Zaman yang paling hebat dalam sejarah umat manusia. Anda dikelilingi oleh banyak peluang yang dapat anda manfaatkan untuk meraih impian-impian anda. Semua alat penunjangnya pun lengkap.

Satu satunya BATAS NYATA yang menjadi penghalang anda untuk mencapainya adalah "batasan-batasan yang ada dalam diri anda. Batasan yang di dalam pikiran anda, hasil pikiran sendiri". Masa depan anda sesungguhnya terbuka lebar, nyaris tak terbatas.

BANGUN!

Apa yang anda dapat dari tulisan diatas? Anda merasa cocok dengan tulisan tersebut atau anda merasa gamang? Tidak percaya.

Meskipun berat anda memiliki keinginan kuat untuk memperoleh seluruh impian tersebut. kehidupan yang sehat, kehidupan yang bahagia. Sewaktu anda membaca tulisan di awal rasa ragu dan takut mulai merasuk. Rasa skeptis dan kepantasan muncul.

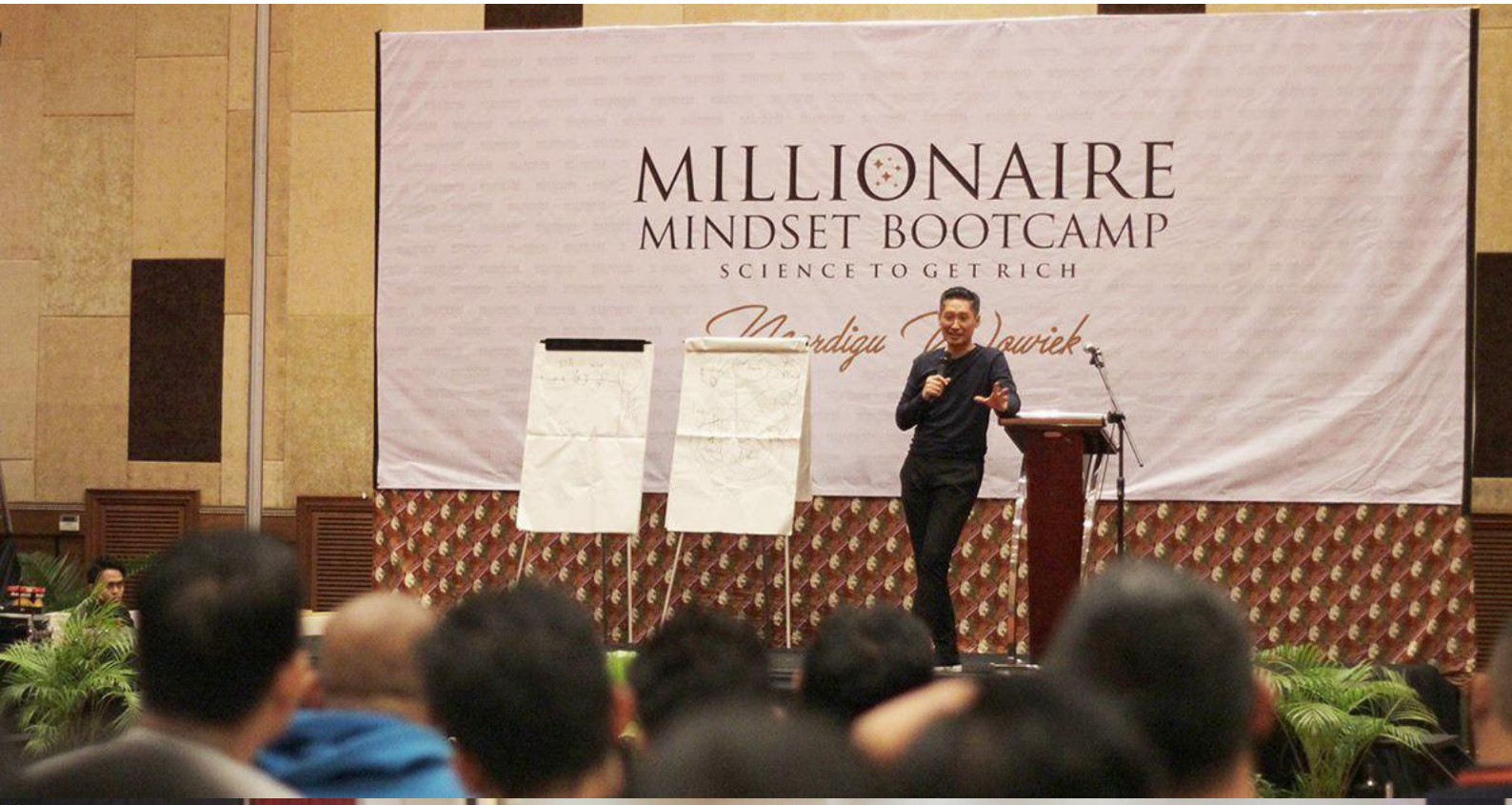
Anda tidak sendirian. Banyak dari pembaca juga memikirkan hal tersebut.

Bisa kah tercapai? Itulah yang saya rasakan bertahun tahun yang lalu. Pada saat itu, saya ingin sekali mencapai kesuksesan besar dalam hidup ini. saya seorang peranatauan yang tak memiliki banyak koneksi bagus. Saya tidak memiliki ketrampilan apapun. Dari desa, dari perantauan!

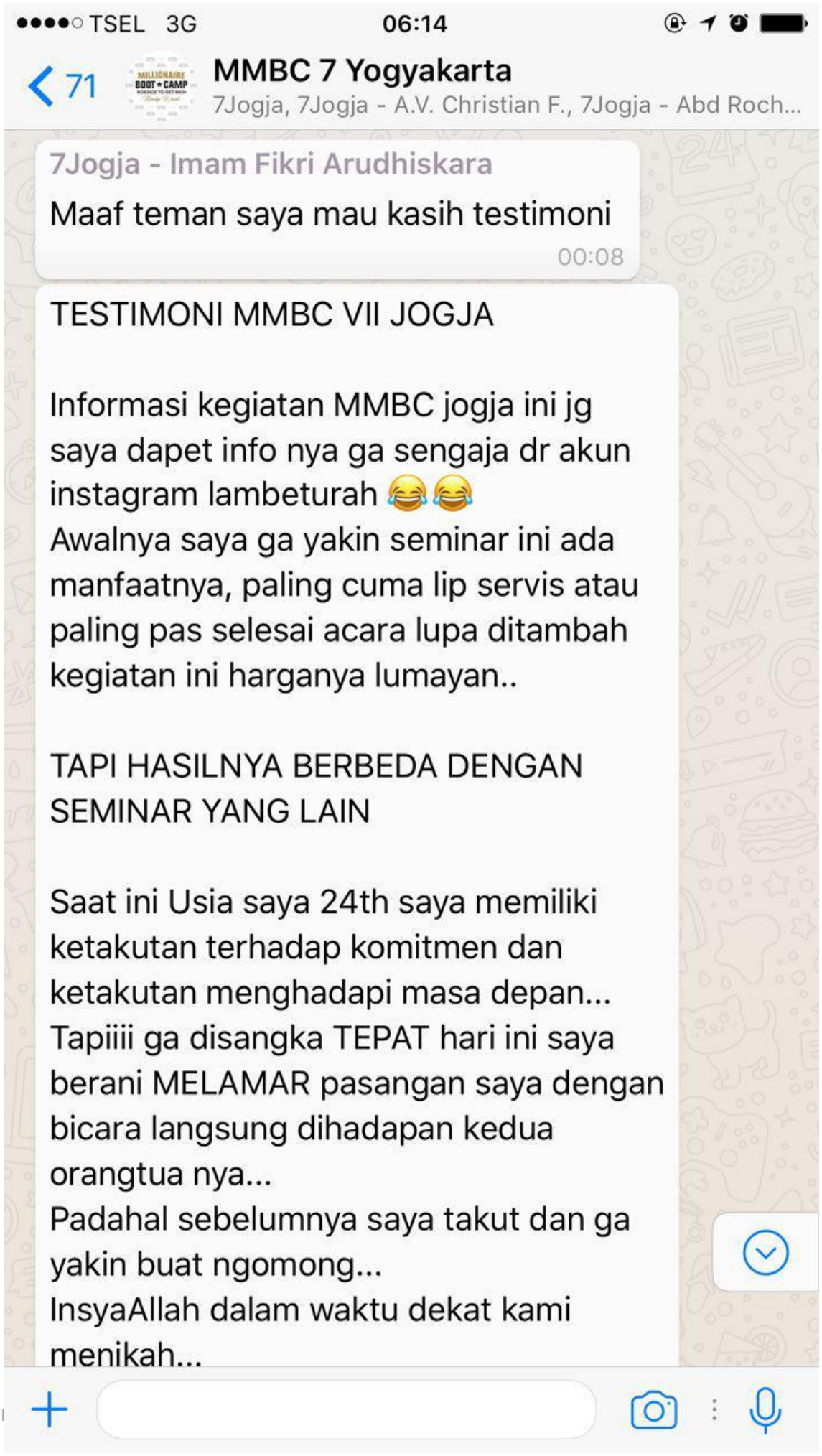
Saya merasa terperangkap dengan ide-ide besar disatu pihak dan keterbatasan sumber di pihak lain.

Saya tidak tahu sama sekali bagaimana memulainya.
Dengan pengalaman itu saya menulis tulisan ini.
Dengan memohon ijin anda terlebih dahulu.
Saya mengajukan diri menjadi mentor anda.

Mentor di Millionaire Mindset Boot Camp.



Berikut komentar beberapa sahabat setelah mengikuti Millionaire Mindset Bootcamp.


TSEL 3G
06:14
71
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roch...
7Jogja - Imam Fikri Arudhiskara
Maaf teman saya mau kasih testimoni
00:08
TESTIMONI MMBC VII JOGJA
Informasi kegiatan MMBC jogja ini jg saya dapet info nya ga sengaja dr akun instagram lambeturah 😂😂
Awalnya saya ga yakin seminar ini ada manfaatnya, paling cuma lip servis atau paling pas selesai acara lupa ditambah kegiatan ini harganya lumayan..
TAPI HASILNYA BERBEDA DENGAN SEMINAR YANG LAIN
Saat ini Usia saya 24th saya memiliki ketakutan terhadap komitmen dan ketakutan menghadapi masa depan...
Tapiiii ga disangka TEPAT hari ini saya berani MELAMAR pasangan saya dengan bicara langsung dihadapan kedua orangtua nya...
Padahal sebelumnya saya takut dan ga yakin buat ngomong...
InsyaAllah dalam waktu dekat kami menikah...

TSEL 3G
06:28
71
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja - Andreas Kurniawan is typing...
LEADSJ-bob kayaraya
7Jogja - Riandi Ahmad
photo
Apa ini mas riandy?
11:55
7Jogja - A.V. Christian F.
7Jogja - Yani Aji Susilo
OTW semarang training clien yesss
maju tanpa banyak tanya salam sukses
Berkah mengejarmu mas... cayooo
11:59
Pak Mardigu Wowiek
7Jogja - Abudzar M. Iqbal
Thanks Bossman
semoga manfaat
11:59
7Jogja - Riandi Ahmad
7Jogja - Riandi Ahmad
photo
Testimoni: niat jalan jalan Jogja, malah diajak teman, salah satu manager di Bank BUMN, buat ngeliat mainan lama, Ngeflip rumah lelang.
Mantaaap mantaaap ya harga rumah di Jogja heheh
12:01

TSEL 3G
06:28
71
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roch...
7Jogja - Anggia Pitaloka
Mau testimoni nih:
Di whatsap partner... urgent mau ketemu.
Pas ketemu eh ditawarin saham di usaha mereka. Mantap
17:00
7Jogja - Samaita Tarigan
7Jogja - Anggia Pitaloka
Mau testimoni nih:
Di whatsap partner... urgent mau ketemu.
17:00
7Jogja - Anggia Pitaloka
Baru sehari balik dari mmbc udah pada dateng rejeki
17:01
7Jogja - Samaita Tarigan
7Jogja - Anggia Pitaloka
Baru sehari balik dari mmbc udah pada dateng rejeki
Vibrasi msh kuat mbk
17:01

●●●●● TSEL 3G 11:02

71 MMBC 7 Yogyakarta

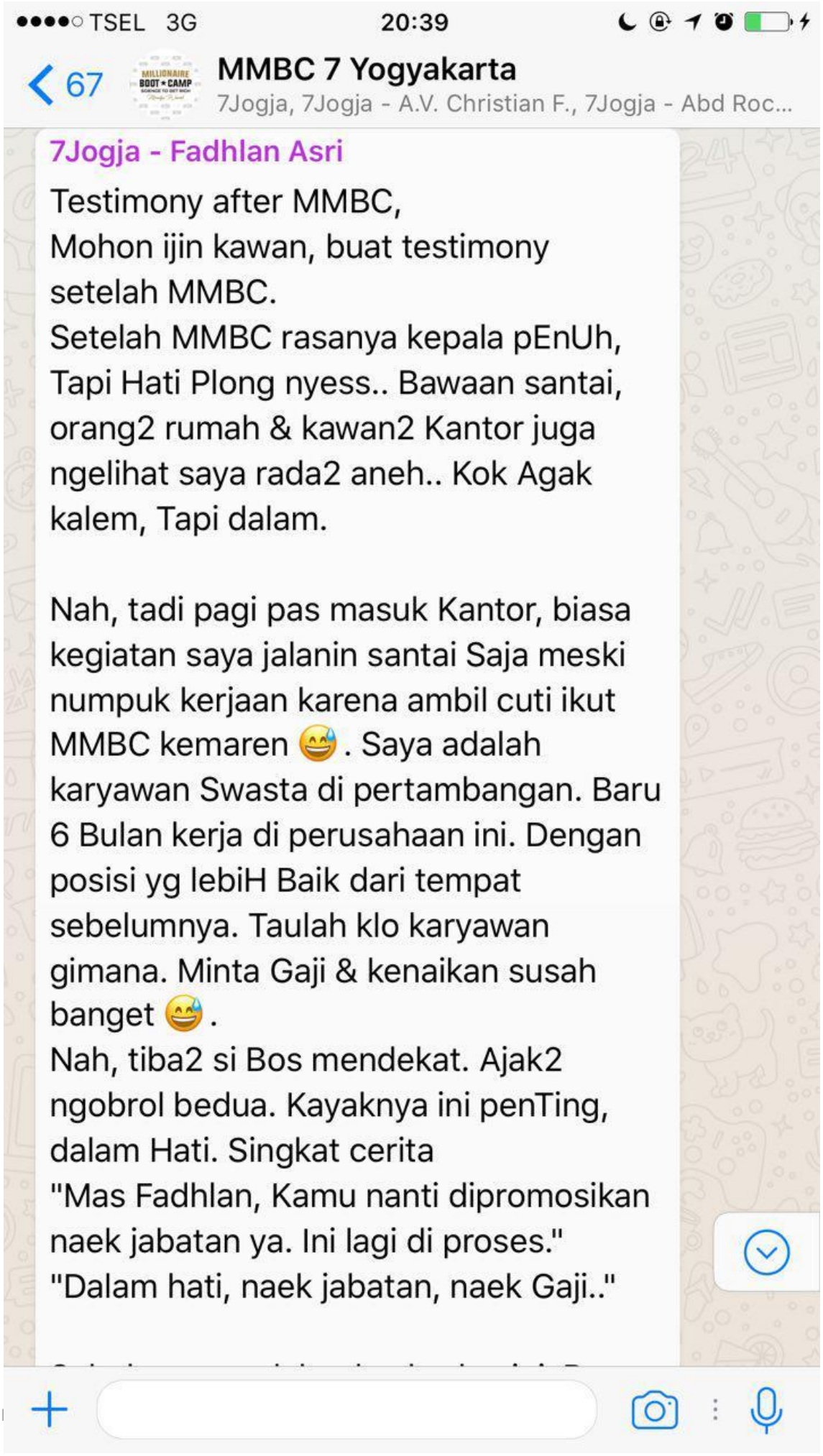
+62 821-3504-6099 is typing...

Pak Mardigu Wowiek

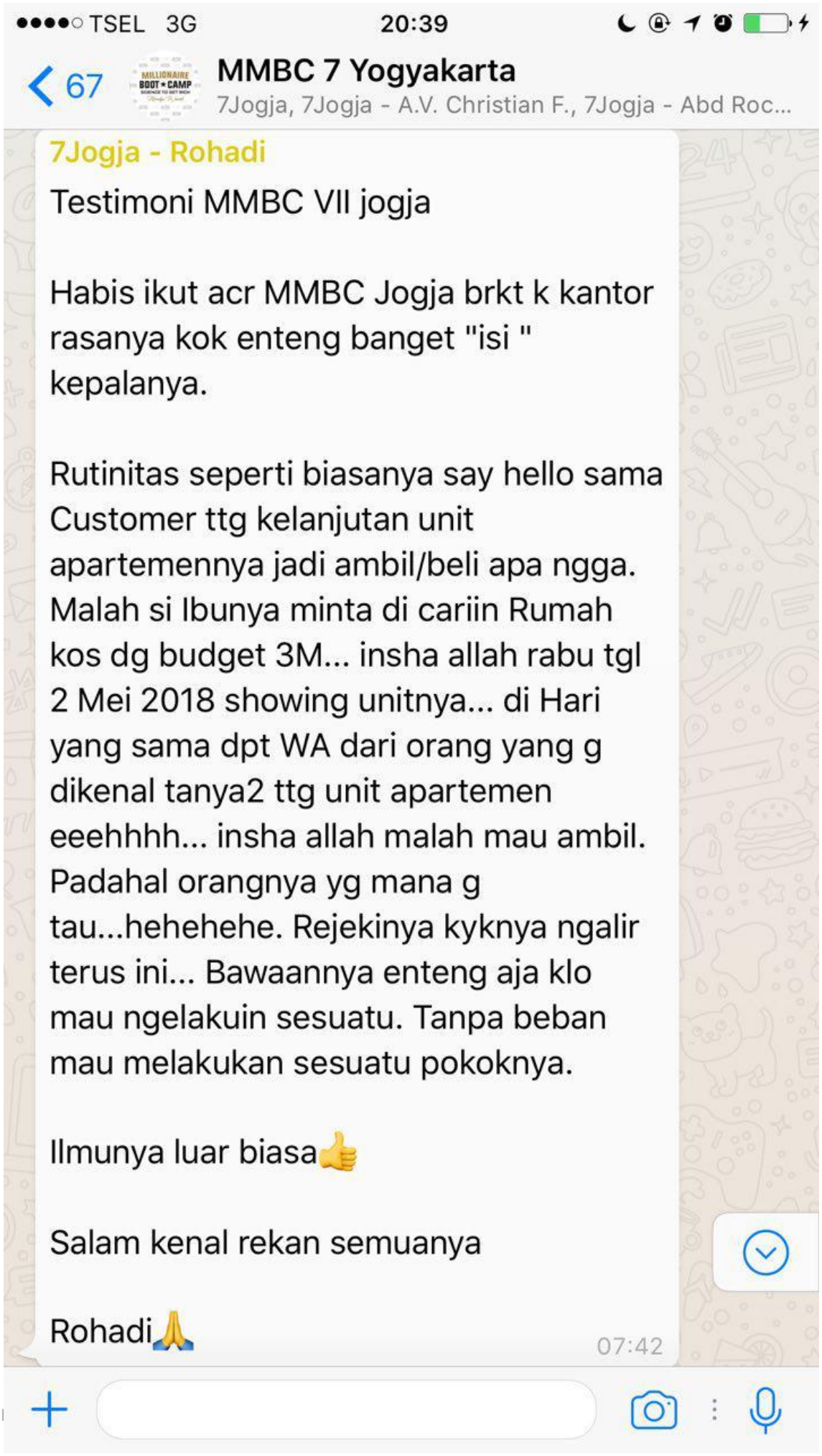
Rezeki itu tidak melulu uang loh ya 😄 ..teliti ya dengan rezeki Allah Yang sangat luar biasa Dan selalu Di syukuri.

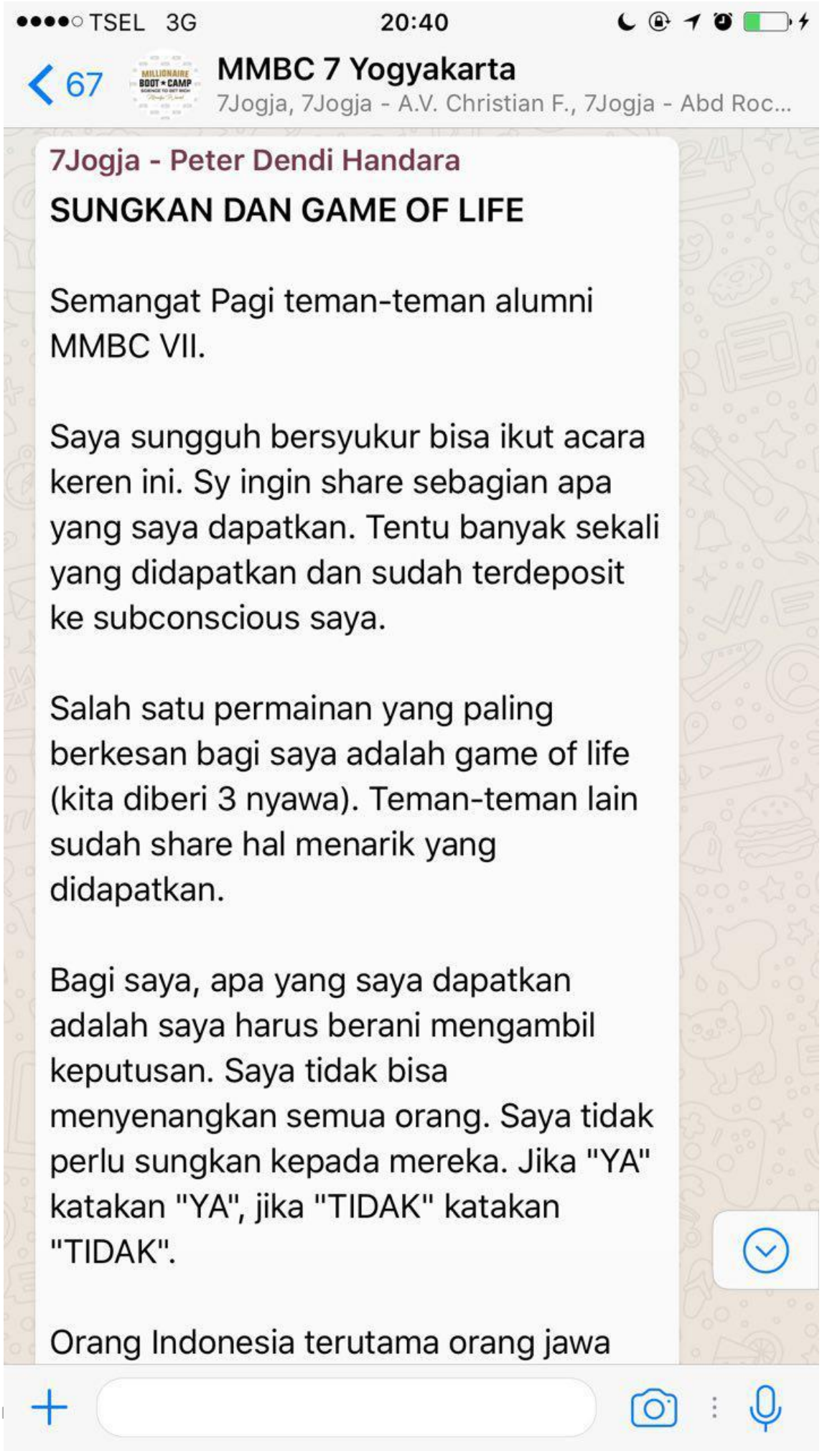
Thanks pak wowiek... Vibrasi bapak sungguh menguatkan, hari ini saya telah berhasil membayar 500jt hutang saya... Dari sumber yang tak pernah saya duga. Ketika saya tenang satu persatu masalah terselesaikan... Hari ini saya sangat Bahagia ...hohohoho hahahaha.. Semoga vibrasi bahagia saya tersebar keseluruh sahabat saya... I love you all ....#jogja everything happens for a reason

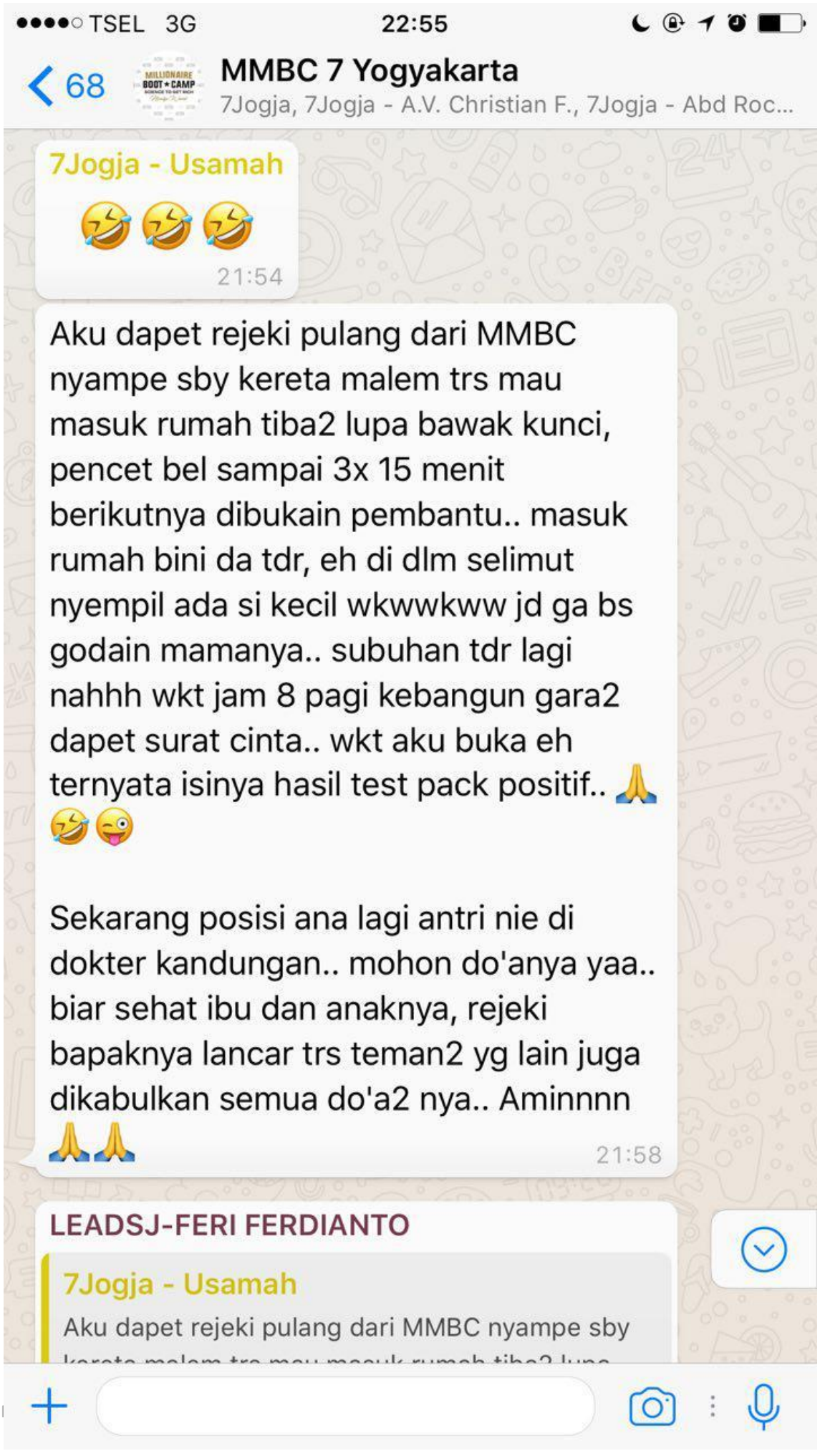
TSEL 3G
20:39
67
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja - Indra Adisaputra is typing...
Mencoba manjat
06:47
7Jogja - Samaita Tarigan
7Jogja - Sulfa Jauhari Hakim
ada yg mencoba pohon keberuntungan.....
Klo itu alun alun selatan Bu!
06:48
7Jogja - Samaita Tarigan
7Jogja - Dyah Suci Aprianingrum
Mencoba manjat
Siapa duluan... hayuks tak panjat...
06:49
7Jogja - Rendra Rusen
Testimoni MMBC VII :
Hari ke 3 setelah MMBC, ngeliat 3 anak laki2 ku rusuh, bercanda, berantem, nangis..selama full 3 hari.. tetap santai tersenyum, malah banyak2 bersyukur.. kadang malah ketawa tiwi ngeliat kelakuan mereka..
Biasanya kemaren2 paling kuat ngeliat anak2 pd rusuh cuma satu hari, trus sok tegas nyuruh mrk diem..
06:56


TSEL 3G
20:39
67
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roc...
7Jogja - Fadhlan Asri
Testimony after MMBC,
Mohon ijin kawan, buat testimony setelah MMBC.
Setelah MMBC rasanya kepala pEnUh, Tapi Hati Plong nyess.. Bawaan santai, orang2 rumah & kawan2 Kantor juga ngelihat saya rada2 aneh.. Kok Agak kalem, Tapi dalam.
Nah, tadi pagi pas masuk Kantor, biasa kegiatan saya jalanin santai Saja meski numpuk kerjaan karena ambil cuti ikut MMBC kemaren 😅. Saya adalah karyawan Swasta di pertambangan. Baru 6 Bulan kerja di perusahaan ini. Dengan posisi yg lebiH Baik dari tempat sebelumnya. Taulah klo karyawan gimana. Minta Gaji & kenaikan susah banget 😅.
Nah, tiba2 si Bos mendekat. Ajak2 ngobrol bedua. Kayaknya ini penTing, dalam Hati. Singkat cerita
"Mas Fadhlan, Kamu nanti dipromosikan naek jabatan ya. Ini lagi di proses."
"Dalam hati, naek jabatan, naek Gaji.."

TSEL 3G
20:39
67
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roc...
Sebelumnya ndak ada obrolan ini, Dan saya pun ndak Minta.
Padahal abis MMBC lagi coret2 strategy Bisnis apa yg mau dilakukan persiapan siapa Tau bisa buat perusahaan sendiri .
Btw, ini Otak kemaren diinstall apa ya sama Bossman. Masih berasa Isinya di kepala . Nanti Kita cerita lagi, banyak hal2 aneh Selanjutnya
17:36
LEADSJ-FERI FERDIANTO
7Jogja - Fadhlan Asri
Testimony after MMBC,
Mohon ijin kawan, buat testimony setelah MMBC.
Setelah MMBC rasanya kepala pEnUh, Tapi Hati...
Mantabbb mas Fadhlan. Sukses ya
17:37
Pak Mardigu Wowiek
7Jogja - Fadhlan Asri
Testimony after MMBC,
Mohon ijin kawan, buat testimony setelah MMBC.
Setelah MMBC rasanya kepala pEnUh, Tapi Hati...
alhmdlh
17:37

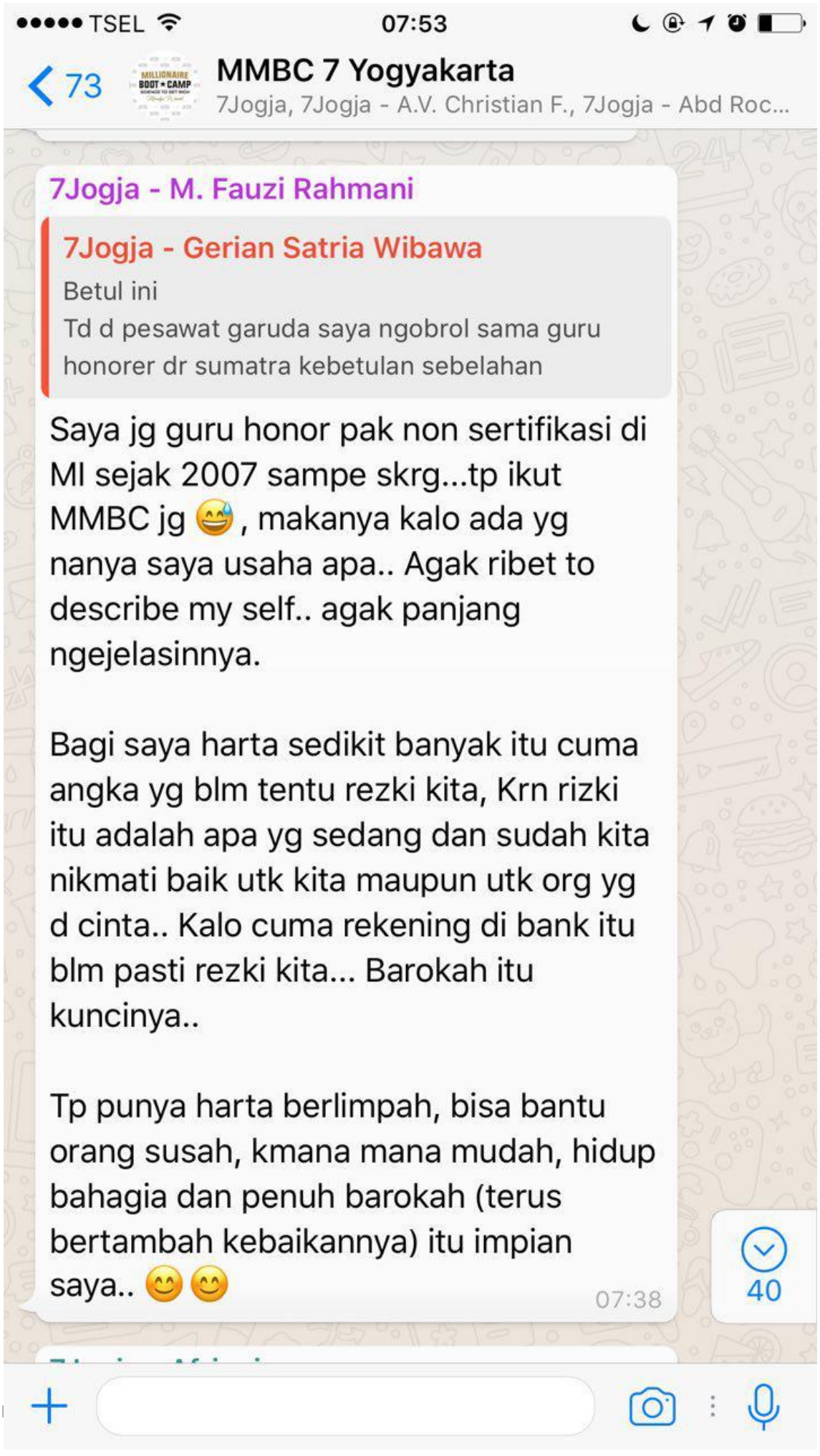

TSEL 3G
20:39
67
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roc...
7Jogja - Rohadi
Testimoni MMBC VII jogja
Habis ikut acr MMBC Jogja brkt k kantor rasanya kok enteng banget "isi " kepalanya.
Rutinitas seperti biasanya say hello sama Customer ttg kelanjutan unit apartemennya jadi ambil/beli apa ngga. Malah si Ibunya minta di cariin Rumah kos dg budget 3M... insha allah rabu tgl 2 Mei 2018 showing unitnya... di Hari yang sama dpt WA dari orang yang g dikenal tanya2 ttg unit apartemen eeehhhh... insha allah malah mau ambil. Padahal orangnya yg mana g tau...hehehehe. Rejekinya kyknya ngalir terus ini... Bawaannya enteng aja klo mau ngelakuin sesuatu. Tanpa beban mau melakukan sesuatu pokoknya.
Ilmunya luar biasa👍
Salam kenal rekan semuanya
Rohadi🙏
07:42

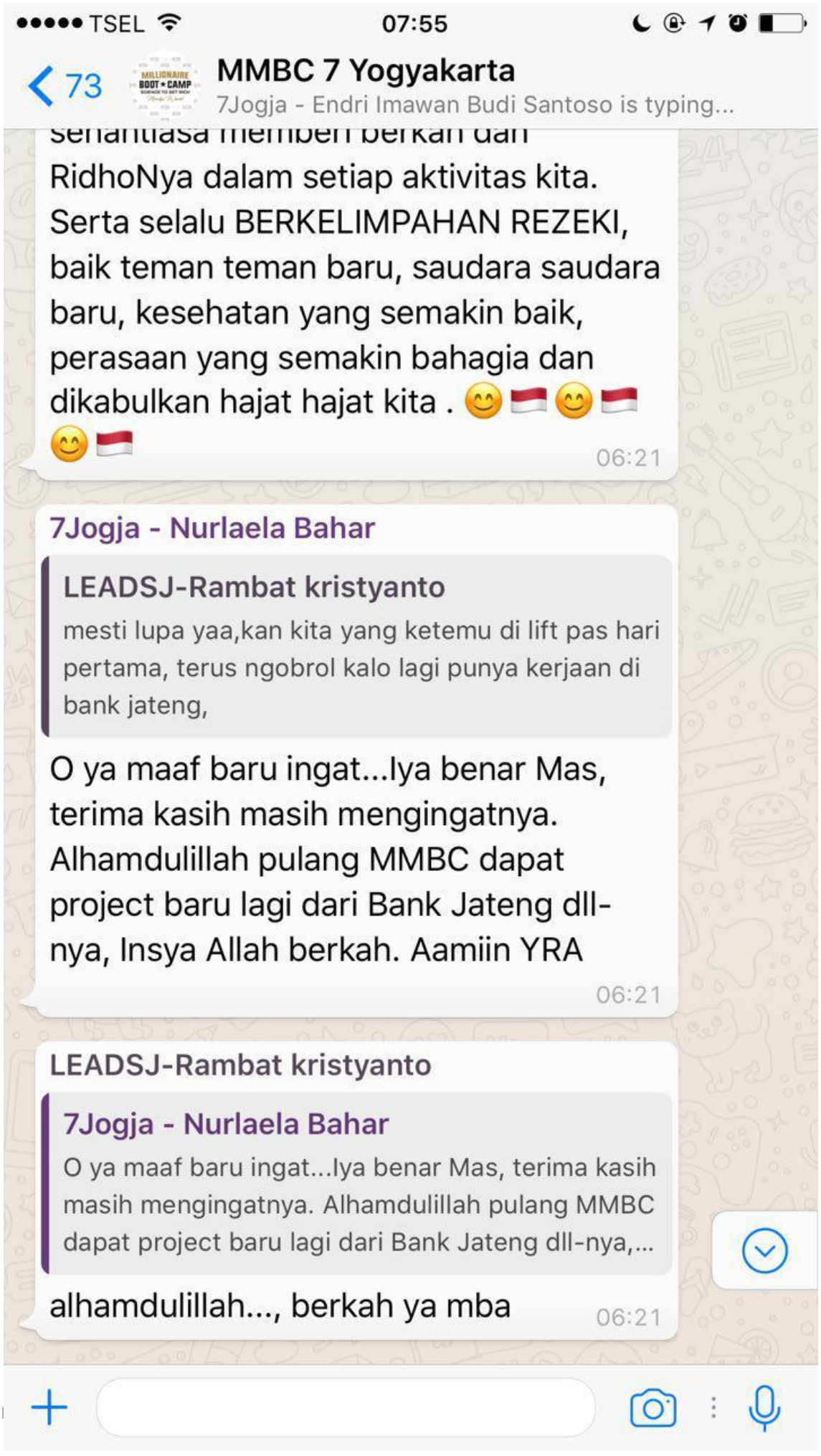

TSEL 3G
20:40
67
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roc...
7Jogja - Peter Dendi Handara
SUNGKAN DAN GAME OF LIFE
Semangat Pagi teman-teman alumni MMBC VII.
Saya sungguh bersyukur bisa ikut acara keren ini. Sy ingin share sebagian apa yang saya dapatkan. Tentu banyak sekali yang didapatkan dan sudah terdeposit ke subconscious saya.
Salah satu permainan yang paling berkesan bagi saya adalah game of life (kita diberi 3 nyawa). Teman-teman lain sudah share hal menarik yang didapatkan.
Bagi saya, apa yang saya dapatkan adalah saya harus berani mengambil keputusan. Saya tidak bisa menyenangkan semua orang. Saya tidak perlu sungkan kepada mereka. Jika "YA" katakan "YA", jika "TIDAK" katakan "TIDAK".
Orang Indonesia terutama orang jawa

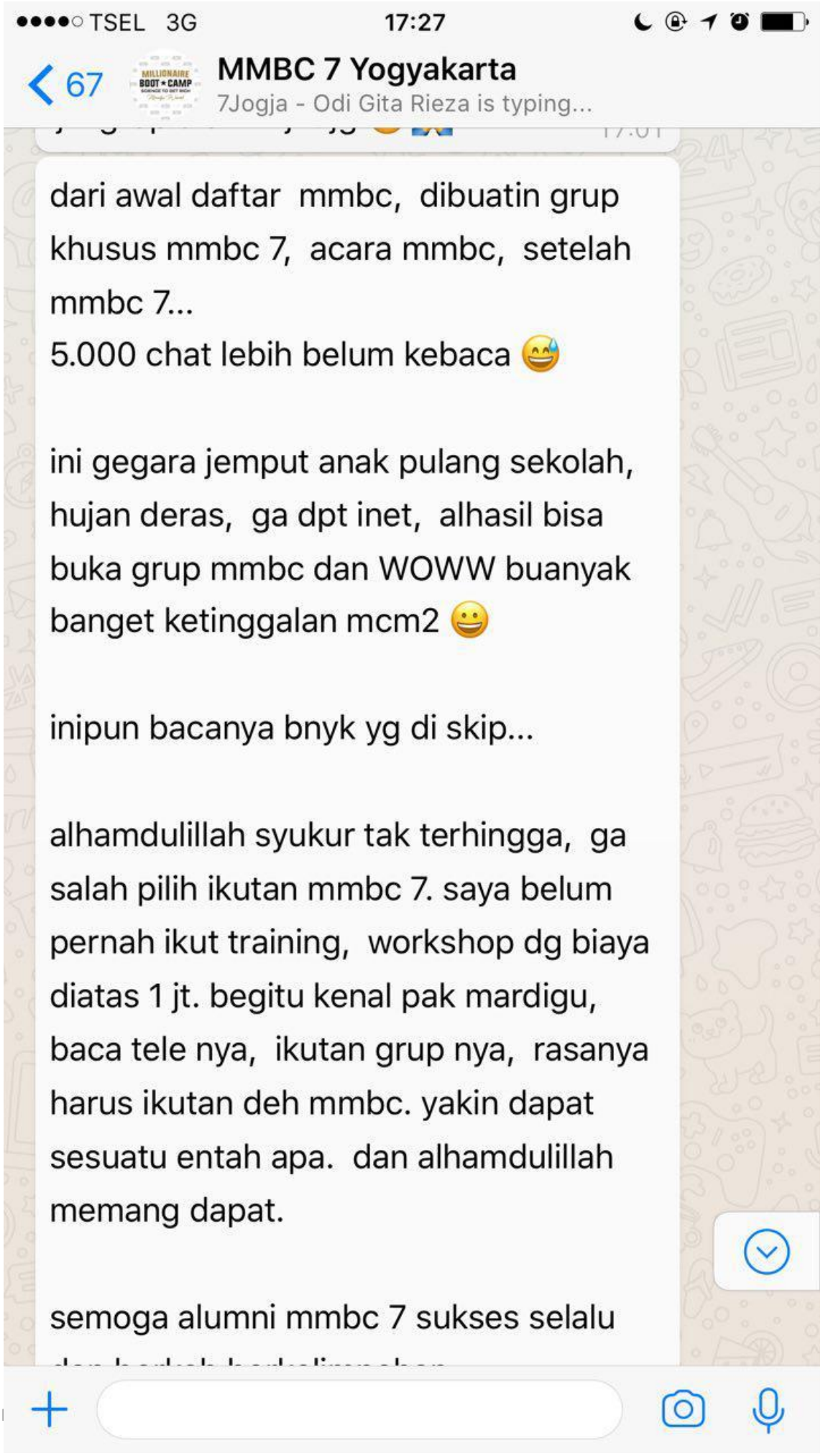

TSEL 3G
22:55
68
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roc...
7Jogja - Usamah
21:54
Aku dapet rejeki pulang dari MMBC nyampe sby kereta malem trs mau masuk rumah tiba2 lupa bawak kunci, pencet bel sampai 3x 15 menit berikutnya dibukain pembantu.. masuk rumah bini da tdr, eh di dlm selimut nyempil ada si kecil wkwwkww jd ga bs godain mamanya.. subuhan tdr lagi nahhh wkt jam 8 pagi kebangun gara2 dapet surat cinta.. wkt aku buka eh ternyata isinya hasil test pack positif..
Sekarang posisi ana lagi antri nie di dokter kandungan.. mohon do'anya yaa.. biar sehat ibu dan anaknya, rejeki bapaknya lancar trs teman2 yg lain juga dikabulkan semua do'a2 nya.. Aminnnn
21:58
LEADSJ-FERI FERDIANTO
7Jogja - Usamah
Aku dapet rejeki pulang dari MMBC nyampe sby

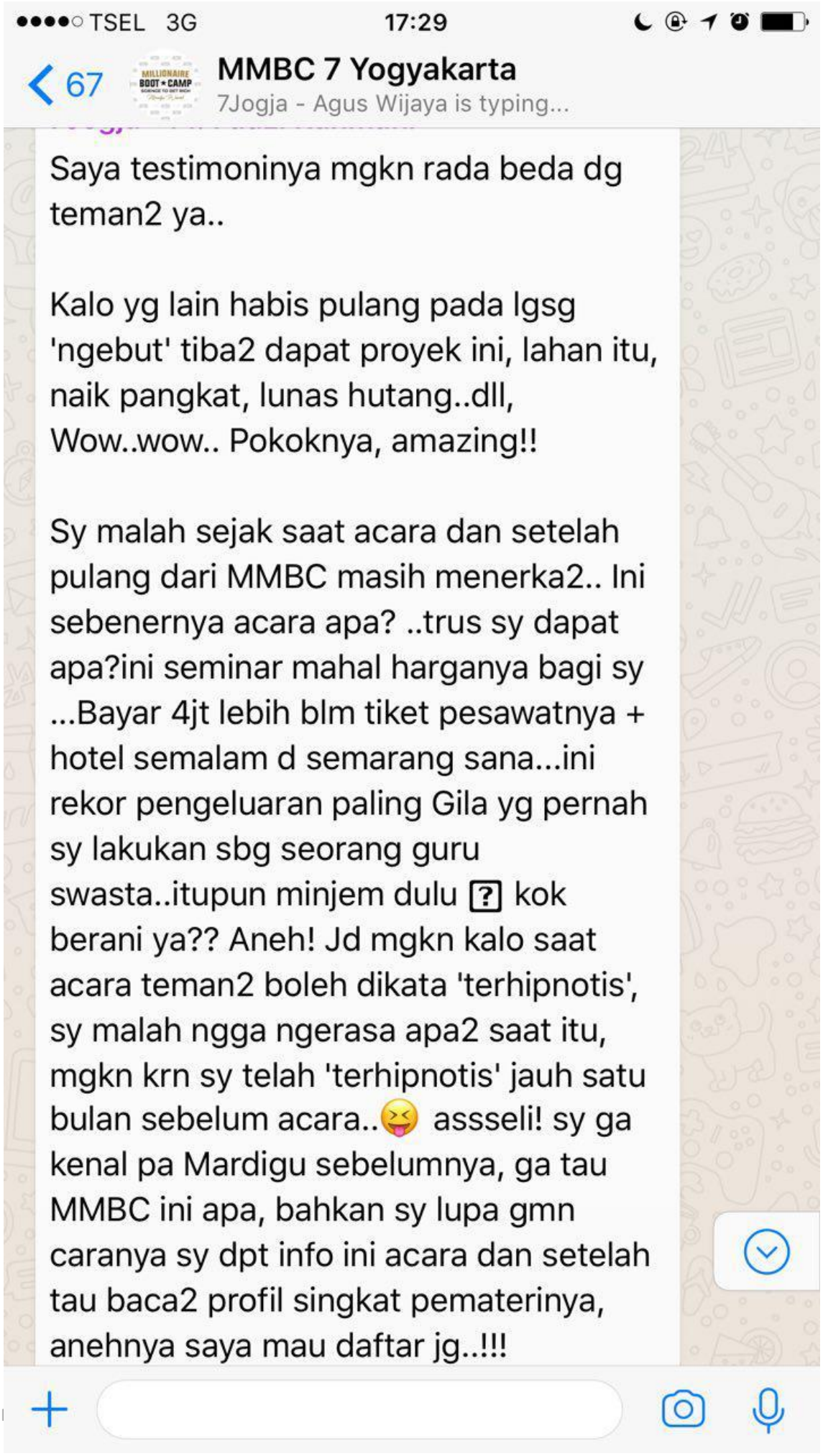
TSEL 3G
06:28
71
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roch...
7Jogja - Andreas Kurniawan
Testimoni ! Baru selesai kemarin. Hari ini dipercaya tanah 22 hektar untuk : ternak sapi boleh, kambing boleh, bebek boleh, tanam cabe boleh, jagung boleh, pepaya boleh, pisang boleh, sayur mayur boleh. Hahaha. Saya ngakak sendiri dijalan kayak orang gila. 🤣🤣🤣
11:28
Nikmat mana lagi yang kau dustakan mbloooo 🤣🤣🤣
11:29
7Jogja - Abudzar M. Iqbal
Masya Allah
11:29
LEADSJ-Ali efendi
7Jogja - Andreas Kurniawan
Testimoni ! Baru selesai kemarin. Hari ini dipercaya tanah 22 hektar untuk : ternak sapi boleh, kambing boleh, bebek boleh, t...

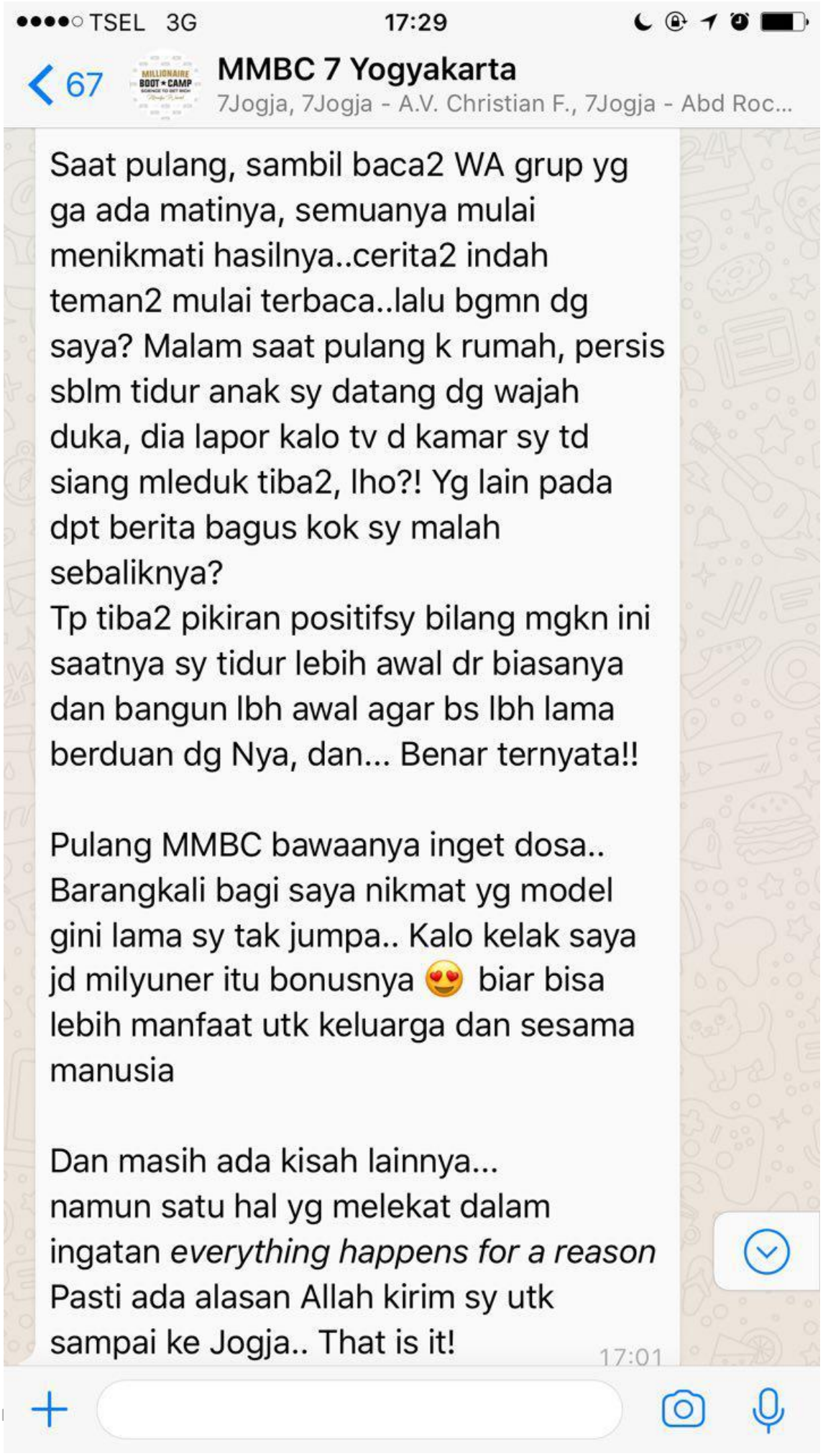
TSEL 3G
23:00
68
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roc...
bawak kunci, pencet bel sampai 3x 15 menit beri...
🙏🙏
Jgn lupa sebelum memanjakan istri
Hoho.. Haha. Dulu
Biar anak'y sehat😁
22:02
7Jogja - Usamah
7Jogja - Abudzar M. Iqbal
Alhamdulillaah Barakallaah
Allah ya barikh fi
22:02
7Jogja - Usamah
7Jogja - Virdian Hamzah
Alhamdulillahirabbil'alamin
Thanks broo
22:02
7Jogja - Yani Aji Susilo
selamat cak usamah
22:03
7Jogja - Indra Adisaputra
7Jogja - Usamah
Aku dapet rejeki pulang dari MMBC nyampe sby kereta malem trs mau masuk rumah tiba2 lupa bawak kunci, pencet bel sampai 3x 15 menit beri...
Waaah good news very good
22:03

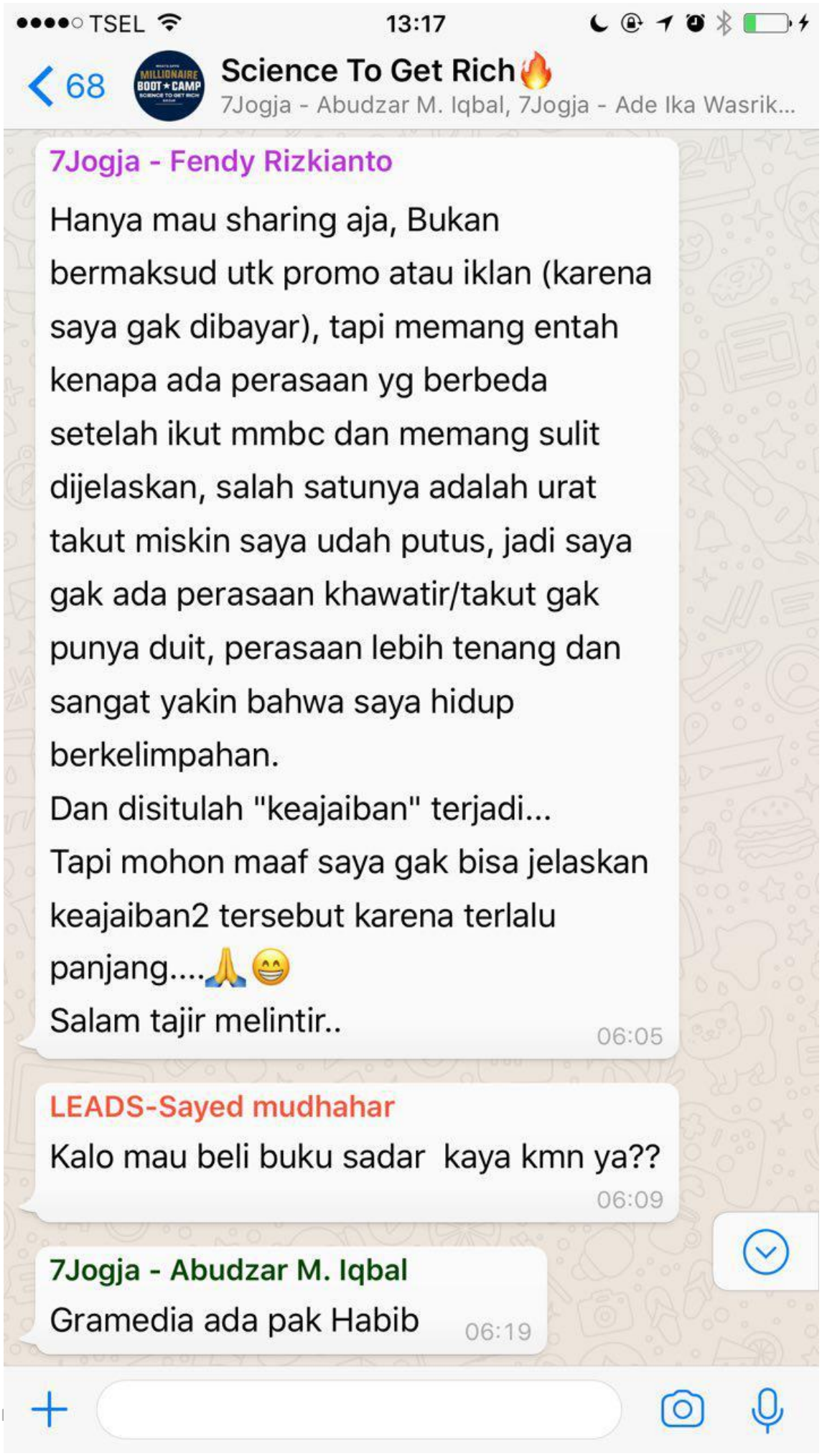

TSEL
07:53
73
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roc...
7Jogja - M. Fauzi Rahmani
7Jogja - Gerian Satria Wibawa
Betul ini
Td d pesawat garuda saya ngobrol sama guru honorer dr sumatra kebetulan sebelahan
Saya jg guru honor pak non sertifikasi di MI sejak 2007 sampe skrg...tp ikut MMBC jg 😅, makanya kalo ada yg nanya saya usaha apa.. Agak ribet to describe my self.. agak panjang ngejelasinnya.
Bagi saya harta sedikit banyak itu cuma angka yg blm tentu rezki kita, Krn rizki itu adalah apa yg sedang dan sudah kita nikmati baik utk kita maupun utk org yg d cinta.. Kalo cuma rekening di bank itu blm pasti rezki kita... Barokah itu kuncinya..
Tp punya harta berlimpah, bisa bantu orang susah, kmana mana mudah, hidup bahagia dan penuh barokah (terus bertambah kebaikannya) itu impian saya.. 😊😊
07:38
40

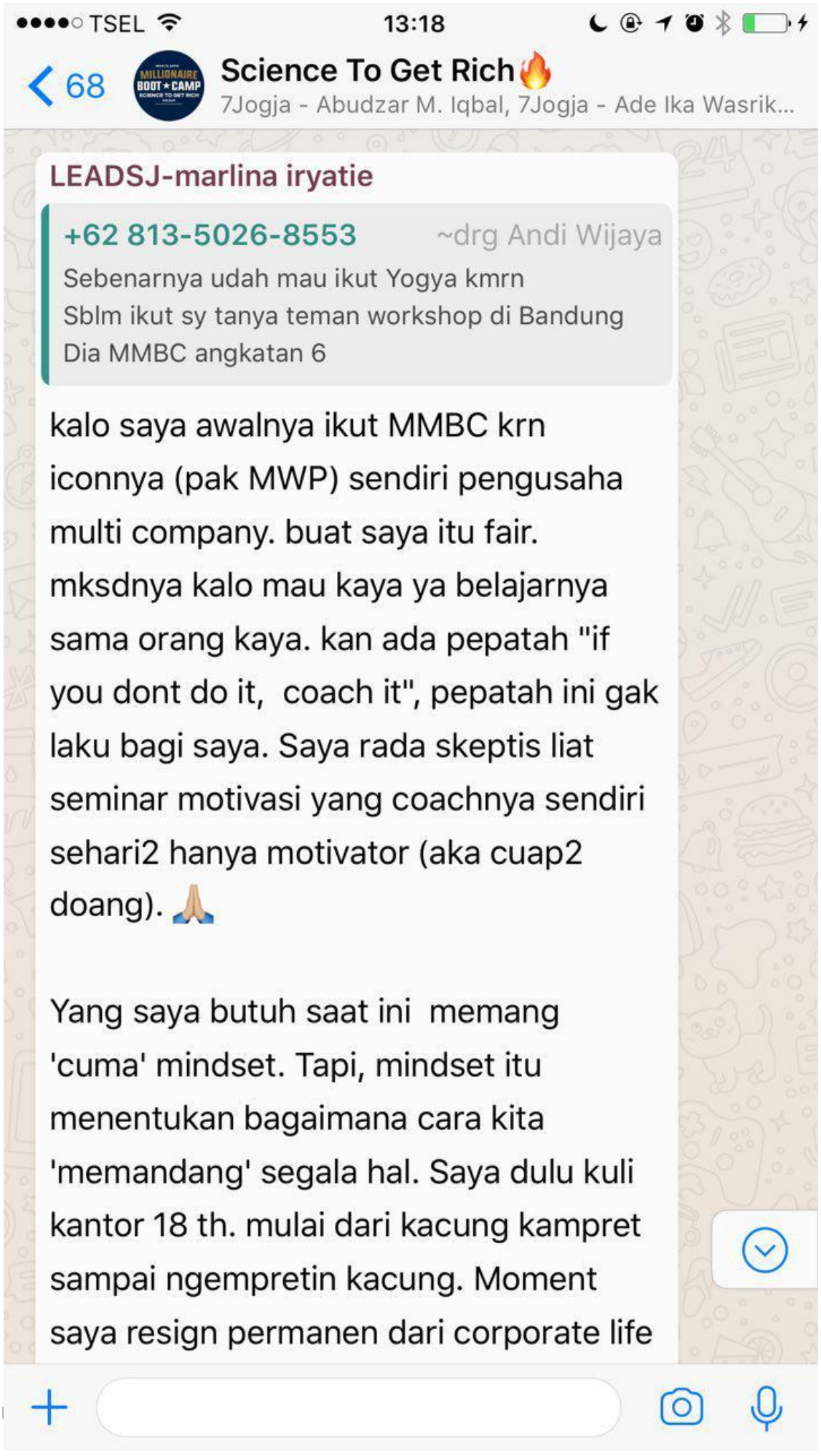

TSEL
07:55
73
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja - Endri Imawan Budi Santoso is typing...
RidhoNya dalam setiap aktivitas kita. Serta selalu BERKELIMPAHAN REZEKI, baik teman teman baru, saudara saudara baru, kesehatan yang semakin baik, perasaan yang semakin bahagia dan dikabulkan hajat hajat kita . 😊🇮🇩😊🇮🇩 😊🇮🇩
06:21
7Jogja - Nurlaela Bahar
LEADSJ-Rambat kristyanto
mesti lupa yaa,kan kita yang ketemu di lift pas hari pertama, terus ngobrol kalo lagi punya kerjaan di bank jateng,
O ya maaf baru ingat...Iya benar Mas, terima kasih masih mengingatnya. Alhamdulillah pulang MMBC dapat project baru lagi dari Bank Jateng dll-nya, Insya Allah berkah. Aamiin YRA
06:21
LEADSJ-Rambat kristyanto
7Jogja - Nurlaela Bahar
O ya maaf baru ingat...Iya benar Mas, terima kasih masih mengingatnya. Alhamdulillah pulang MMBC dapat project baru lagi dari Bank Jateng dll-nya,...
alhamdulillah..., berkah ya mba
06:21

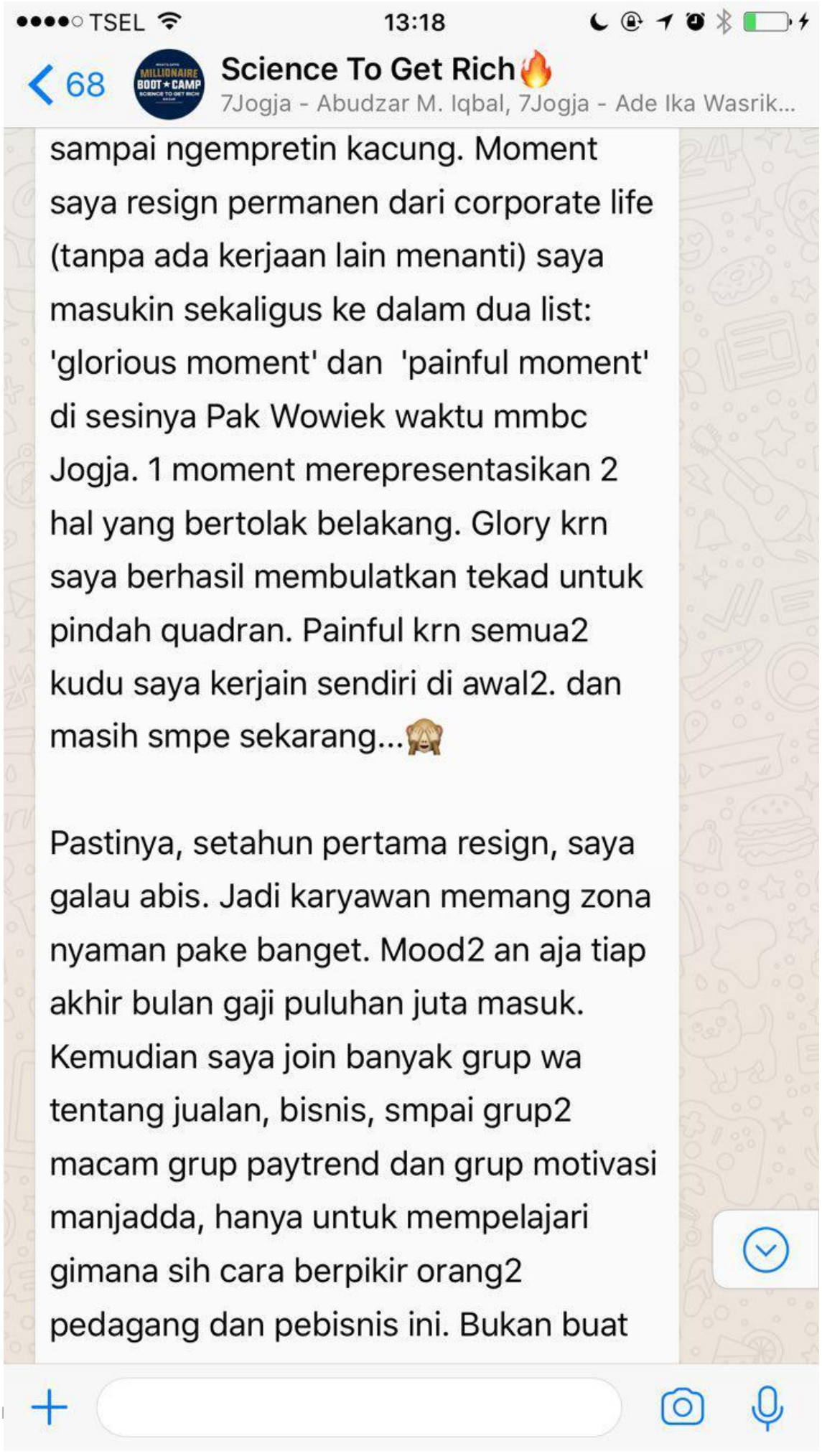

TSEL 3G
17:27
67
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja - Odi Gita Rieza is typing...
dari awal daftar mmbc, dibuatin grup khusus mmbc 7, acara mmbc, setelah mmbc 7...
5.000 chat lebih belum kebaca
ini gegara jemput anak pulang sekolah, hujan deras, ga dpt inet, alhasil bisa buka grup mmbc dan WOWW buanyak banget ketinggalan mcm2
inipun bacanya bnyk yg di skip...
alhamdulillah syukur tak terhingga, ga salah pilih ikutan mmbc 7. saya belum pernah ikut training, workshop dg biaya diatas 1 jt. begitu kenal pak mardigu, baca tele nya, ikutan grup nya, rasanya harus ikutan deh mmbc. yakin dapat sesuatu entah apa. dan alhamdulillah memang dapat.
semoga alumni mmbc 7 sukses selalu

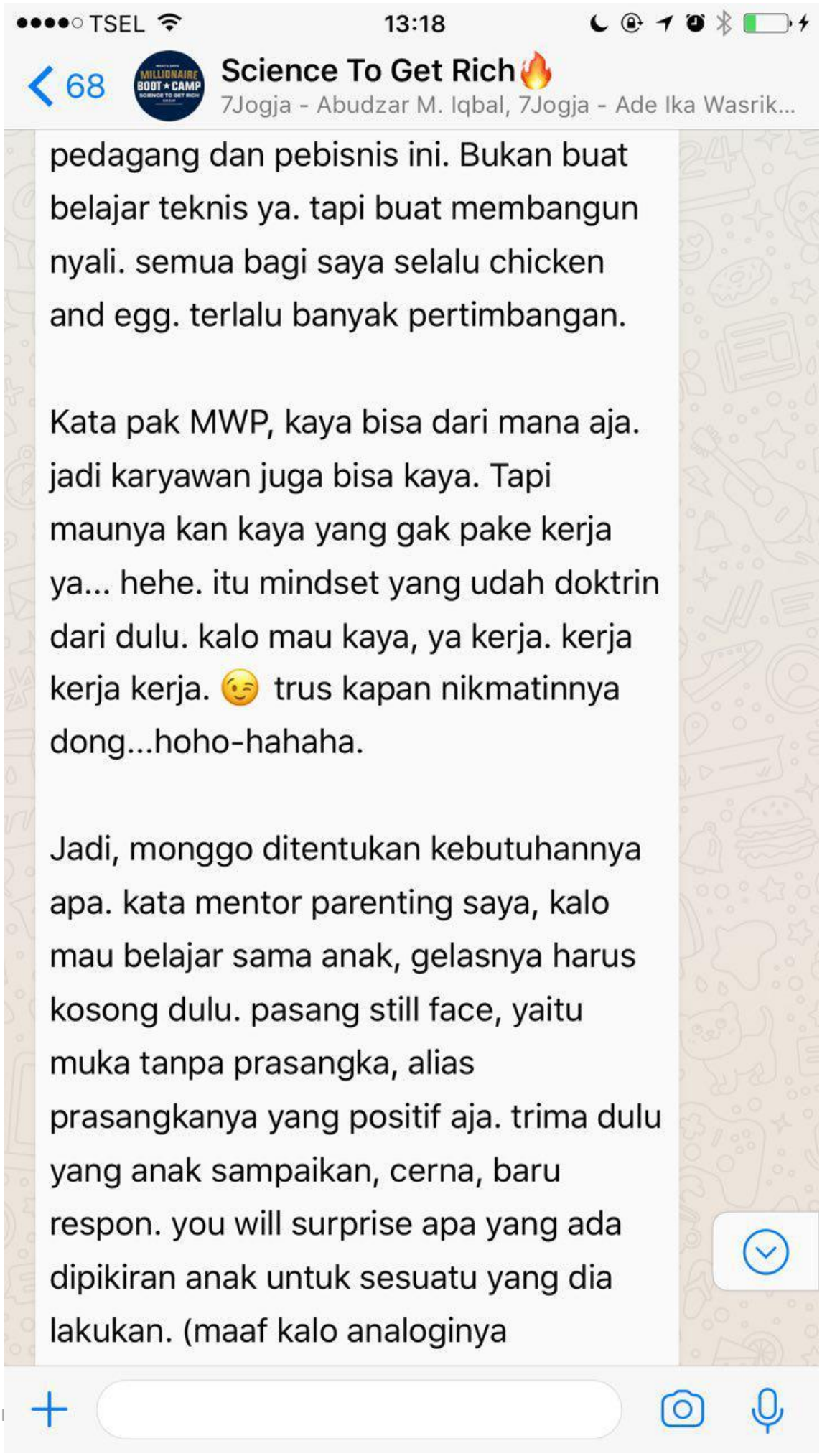

TSEL 3G
17:29
67
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja - Agus Wijaya is typing...
Saya testimoninya mgkn rada beda dg teman2 ya..
Kalo yg lain habis pulang pada lgsg 'ngebut' tiba2 dapat proyek ini, lahan itu, naik pangkat, lunas hutang..dll, Wow..wow.. Pokoknya, amazing!!
Sy malah sejak saat acara dan setelah pulang dari MMBC masih menerka2.. Ini sebenernya acara apa? ..trus sy dapat apa?ini seminar mahal harganya bagi sy ...Bayar 4jt lebih blm tiket pesawatnya + hotel semalam d semarang sana...ini rekor pengeluaran paling Gila yg pernah sy lakukan sbg seorang guru swasta..itupun minjem dulu [?] kok berani ya?? Aneh! Jd mgkn kalo saat acara teman2 boleh dikata 'terhipnotis', sy malah ngga ngerasa apa2 saat itu, mgkn krn sy telah 'terhipnotis' jauh satu bulan sebelum acara..😝 assseli! sy ga kenal pa Mardigu sebelumnya, ga tau MMBC ini apa, bahkan sy lupa gmn caranya sy dpt info ini acara dan setelah tau baca2 profil singkat pematerinya, anehnya saya mau daftar jg..!!!


TSEL 3G
17:29
67
MMBC 7 Yogyakarta
7Jogja, 7Jogja - A.V. Christian F., 7Jogja - Abd Roc...
Saat pulang, sambil baca2 WA grup yg ga ada matinya, semuanya mulai menikmati hasilnya..cerita2 indah teman2 mulai terbaca..lalu bgmn dg saya? Malam saat pulang k rumah, persis sblm tidur anak sy datang dg wajah duka, dia lapor kalo tv d kamar sy td siang mleduk tiba2, lho?! Yg lain pada dpt berita bagus kok sy malah sebaliknya?
Tp tiba2 pikiran positifsy bilang mgkn ini saatnya sy tidur lebih awal dr biasanya dan bangun lbh awal agar bs lbh lama berduan dg Nya, dan... Benar ternyata!!
Pulang MMBC bawaanya inget dosa.. Barangkali bagi saya nikmat yg model gini lama sy tak jumpa.. Kalo kelak saya jd milyuner itu bonusnya 😍 biar bisa lebih manfaat utk keluarga dan sesama manusia
Dan masih ada kisah lainnya...
namun satu hal yg melekat dalam ingatan *everything happens for a reason*
Pasti ada alasan Allah kirim sy utk sampai ke Jogja.. That is it!
17:01


TSEL
13:17
68
Science To Get Rich
7Jogja - Abudzar M. Iqbal, 7Jogja - Ade Ika Wasrik...
7Jogja - Fendy Rizkianto
Hanya mau sharing aja, Bukan bermaksud utk promo atau iklan (karena saya gak dibayar), tapi memang entah kenapa ada perasaan yg berbeda setelah ikut mmbc dan memang sulit dijelaskan, salah satunya adalah urat takut miskin saya udah putus, jadi saya gak ada perasaan khawatir/takut gak punya duit, perasaan lebih tenang dan sangat yakin bahwa saya hidup berkelimpahan.
Dan disitulah "keajaiban" terjadi...
Tapi mohon maaf saya gak bisa jelaskan keajaiban2 tersebut karena terlalu panjang....🙏😁
Salam tajir melintir..
06:05
LEADS-Sayed mudhahar
Kalo mau beli buku sadar kaya kmn ya??
06:09
7Jogja - Abudzar M. Iqbal
Gramedia ada pak Habib
06:19


TSEL
13:18
68
Science To Get Rich
7Jogja - Abudzar M. Iqbal, 7Jogja - Ade Ika Wasrik...
LEADSJ-marlina iryatie
+62 813-5026-8553
~drg Andi Wijaya
Sebenarnya udah mau ikut Yogya kmrn
Sblm ikut sy tanya teman workshop di Bandung
Dia MMBC angkatan 6
kalo saya awalnya ikut MMBC krn iconnya (pak MWP) sendiri pengusaha multi company. buat saya itu fair. mksdnya kalo mau kaya ya belajarnya sama orang kaya. kan ada pepatah "if you dont do it, coach it", pepatah ini gak laku bagi saya. Saya rada skeptis liat seminar motivasi yang coachnya sendiri sehari2 hanya motivator (aka cuap2 doang).
Yang saya butuh saat ini memang 'cuma' mindset. Tapi, mindset itu menentukan bagaimana cara kita 'memandang' segala hal. Saya dulu kuli kantor 18 th. mulai dari kacung kampret sampai ngempretin kacung. Moment saya resign permanen dari corporate life


TSEL
13:18
68
Science To Get Rich
7Jogja - Abudzar M. Iqbal, 7Jogja - Ade Ika Wasrik...
sampai ngempretin kacung. Moment saya resign permanen dari corporate life (tanpa ada kerjaan lain menanti) saya masukin sekaligus ke dalam dua list: 'glorious moment' dan 'painful moment' di sesinya Pak Wowiek waktu mmbc Jogja. 1 moment merepresentasikan 2 hal yang bertolak belakang. Glory krn saya berhasil membulatkan tekad untuk pindah quadran. Painful krn semua2 kudu saya kerjain sendiri di awal2. dan masih smpe sekarang...
Pastinya, setahun pertama resign, saya galau abis. Jadi karyawan memang zona nyaman pake banget. Mood2 an aja tiap akhir bulan gaji puluhan juta masuk. Kemudian saya join banyak grup wa tentang jualan, bisnis, smpai grup2 macam grup paytrend dan grup motivasi manjadda, hanya untuk mempelajari gimana sih cara berpikir orang2 pedagang dan pebisnis ini. Bukan buat


TSEL
13:18
68
Science To Get Rich
7Jogja - Abudzar M. Iqbal, 7Jogja - Ade Ika Wasrik...
pedagang dan pebisnis ini. Bukan buat belajar teknis ya. tapi buat membangun nyali. semua bagi saya selalu chicken and egg. terlalu banyak pertimbangan.
Kata pak MWP, kaya bisa dari mana aja. jadi karyawan juga bisa kaya. Tapi maunya kan kaya yang gak pake kerja ya... hehe. itu mindset yang udah doktrin dari dulu. kalo mau kaya, ya kerja. kerja kerja kerja. 😉 trus kapan nikmatinnya dong...hoho-hahaha.
Jadi, monggo ditentukan kebutuhannya apa. kata mentor parenting saya, kalo mau belajar sama anak, gelasnya harus kosong dulu. pasang still face, yaitu muka tanpa prasangka, alias prasangkanya yang positif aja. trima dulu yang anak sampaikan, cerna, baru respon. you will surprise apa yang ada dipikiran anak untuk sesuatu yang dia lakukan. (maaf kalo analoginya

TSEL
13:19
68
Science To Get Rich
7Jogja - Abudzar M. Iqbal, 7Jogja - Ade Ika Wasrik...
lakukan. (maaf kalo analoginya kejauhan).
Jujur ya, dengan mindset (setengah) galau aja omzet saya naik dobel tiap thn. padahal project yg saya garap baru dari pertemanan aja. dan belum nambah new business tahun ini.
Yang pasti di MMBC nambah teman baru, relasi baru, paling penting cara pandang baru, yang siapa tau, jadi sinergi baru. things happen for a reason lah.... tsaah
01:46
7Jogja - Abudzar M. Iqbal
LEADSJ-marlina iryatie
kalo saya awalnya ikut MMBC krn iconnya (pak MWP) sendiri pengusaha multi company. buat saya itu fair. mksdnya kalo mau kaya ya belajarny...
Nice speech Sir..
03:00
+62 896-9833-1087
~F.A. Yudo
LEADSJ-marlina iryatie
kalo saya awalnya ikut MMBC krn iconnya (pak

Sahabat berminat mengikuti program Millionaire Mindset Bootcamp?

Kabar gembira, awal tahun 2019 akan diadakan kembali Millionaire Mindset Bootcamp di Yogyakarta tanggal **22 – 24 Februari 2019 di The Alana Yogyakarta.**

Investasinya 4,9 juta. Sahabat yang asli Surabaya maupun dari luar kota tidak perlu repot mencari penginapan, karena dengan mengikuti bootcamp ini sudah include penginapan dan makan buffet selama 3 hari, coffe break, dan perlengkapan acara.

6 Manfaat UTAMA yang Anda dapatkan Setelah Mengikuti MMBC bersama Pak Mardigu :

1. Negative Mindset Cleansing. Pembersihan mindset dan vibrasi yang menghambat datangnya rezeki.
2. Mengenali pola datangnya rezeki kepada kita selama ini (yang sudah terjadi)
3. Menambah pola lain, agar rezeki dan kemakmuran datang kepada kita.
4. Bagaimana caranya mengembangkan sumber penghasilan ganda
5. Bagaimana menemukan dan mewujudkan ide bernilai multi-milyaran
6. Milyaran rupiah beneran menjadi nyata

Per hari ini (19 Desember 2018), sudah ada 87 pendaftar di MMBC 2019 di Yogyakarta. Harapannya ada 300 sahabat bergabung di bootcamp ini.

Baik, kita lanjut, kita kembali kenyataan saat itu, saat kondisi saya sulit dan berat. Kemudian, saya menemukan sebuah prinsip hidup yang luar biasa yang selama ini telah membuktikan berbagai kesuksesan oleh banyak orang bersama workshop di Australia tersebut. Dan, atas izin Allah SWT, kehidupan saya pun berubah, mulai membaik, membaik, dan menjadi terbaik menurut versi saya. Sungguh saya merasa sangat bersyukur memuji Tuhan tak pernah berhenti.

Setelah membuktikan keampuhan hukum dalam prinsip tersebut dalam diri saya sendiri mulailah kemudian saya membagikan kepada sahabat-sahabat. Banyak yang telah membuktikannya bahwa prinsip ini berhasil. Seperti kebanyakan orang, memang gamang diawalnya. Namun kita akan melewatinya dengan cepat. Saya selalu bersama anda menemani. Hadirkan saya dalam pikiran anda. Izinkan semua terjadi.

MMBC IV Yogyakarta
3-5 November 2017
di The Alana Hotel, Yogyakarta

MMBC V Jakarta
8-10 Desember 2017
di The Acacia Hotel & Resort
DKI Jakarta

MMBC VI Bandung
9-11 Februari 2018
di Harris Hotel , Bandung

MMBC VII Yogyakarta
27-29 April 2018
di Indoluxe Hotel, Yogyakarta

Link Pendaftaran MMBC IX Yogyakarta 2019 :
https://skbc.orderonline.id/mmbc

Informasi Acara :
Vita Ayu +62 812-2789-3337
Rizqi Akbar +62 823-4009-3109

Sekretariat :
Jl. Pasir No.35, Sleman, Daerah Istimewa Yogyakarta 55294
Telp. (0274) 2822744